

Né en 1983  
**54450 Fremenil**  
**0 à 1 an d'expérience**  
**Réf : 2106141740**

## Technico commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2002** : Formation  
Obtention de la formation Monteur poseur PVC/Aluminium

### Expériences professionnelles

---

#### **11/2013 - à ce jour :**

Technico-commercial chez Minco Vente Be To Be Fabricant De Menuiseries Mixte

- Suivre et entretenir un parc de clients existants par le biais de visites
- Aider les différents clients à accroître leur chiffre d'affaire
- Développer un chiffre d'affaire sur un secteur donné (8 départements)
- Prendre les mesures sur chantier
- Etablir les devis
- Gérer les SAV et trouver les solutions adaptées à chaque problème
- Suivre et traiter les dossiers clients
- Prospecter les architectes, maîtres d'oeuvre, bureaux d'études, constructeurs MOB...
- Former les clients à la vente des produits

#### **08/2005 - 11/2007 :**

Gérant de société chez Bh Pose Vente Et Pose De Menuiseries Et Agencement

- Gérer le personnel
- Trouver une clientèle et apporter une solution à ses besoins
- Prendre les mesures sur chantier
- Etablir les devis, passer et réceptionner les commandes.
- Effectuer la pose des différents produits, gérer les SAV.
- Gérer toutes les tâches administratives en relation avec la gestion d'une entreprise
- Prendre les décisions qui s'imposent

#### **03/2005 - 07/2005 :**

Technico-commercial chez L'autre Fermeture Vente Et Pose De Menuiseries Extérieures

- Trouver une nouvelle clientèle sur un secteur vierge
- Prendre les rendez-vous auprès des clients
- Se rendre sur les chantiers pour prise de cotes, suivre l'évolution de ceux-ci
- Gérer les équipes de pose (planning, démarrage de chantier)
- Etablir et relancer les devis,
- Passer et réceptionner les commandes

#### **01/2004 - 08/2013 :**

Technico-commercial chez Pierret System

- Suivre et entretenir un parc de clients existants par le biais de visites
- Aider les différents clients à accroître leur chiffre d'affaire
- Développer un chiffre d'affaire sur un secteur donné (8 départements)
- Prendre les mesures sur chantier
- Etablir les devis
- Gérer les SAV et trouver les solutions adaptées à chaque problème
- Suivre et traiter les dossiers clients

#### **01/2003 - 12/2003 :**

Technico-commercial chez Scara-baies Vente Et Pose De Menuiseries Extérieures

- Gérer le personnel (Cogérance)
- S'occuper du magasin (accueil comptoir, présentation produits)
- Développer le parc clients
- Prendre les mesures sur chantier
- Etablir les devis, passer et réceptionner les commandes.
- Effectuer la pose des différents produits, gérer les SAV

#### **06/2001 - 12/2002 :**

Menuisier poseur en formation alternée chez Mercier David Fabrication Et Pose De Menuiseries

- Acquérir le savoir et les compétences nécessaires à la fabrication, pose de menuiseries PVC, ALU :
- Fabriquer des châssis PVC et ALU
- Poser des menuiseries
- Prendre les mesures

## **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

- Suivre et entretenir un parc de clients existants par le biais de visites
- Aider les différents clients à accroître leur chiffre d'affaire
- Développer un chiffre d'affaire sur un secteur donné (8 départements)
- Prendre les mesures sur chantier
- Etablir les devis
- Gérer les SAV et trouver les solutions adaptées à chaque problème
- Suivre et traiter les dossiers clients
- Prospecter les architectes, maîtres d'oeuvre, bureaux d'études, constructeurs MOB...
- Former les clients à la vente des produits

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

Sport, Travaux manuels, balades en famille