

Né en 1971  
**35133 Romagne**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2106210823**

## Chef des ventes

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bretagne, dans les Services commerciaux.

### Formations

#### 1995 : Formation

Management (1er cycle et 2ème cycle)  
Success Insights (négociation commerciale)  
Gestion des stocks, des inactifs, des actions promotionnelles

#### 1990 : Bac +2

Brevet Technicien Supérieur Action Commerciale

#### 1988 : Bac

Baccalauréat Gestion Commerciale

### Expériences professionnelles

#### 2011 - 2014 :

Chef des ventes itinérantes et sédentaires chez Prolians sur Rennes

- Conduite des projets de développement commercial (lancement de produit, réorganisation du service)
- Optimisation des process interne
- Management des équipes commerciales itinérantes et sédentaires (élaboration des plannings, veille du tableau de bord, animation de réunion, formation par la démonstration)
- Animation des points de vente et conseil à la force de vente (besoins, attentes clients, argumentaire, offre commerciale)
- Etude de marché (réglementation, distribution, produits, concurrence), analyse des résultats, préconisation, évolution des stratégies

#### 2005 - 2010 :

Responsable de secteur chez Société Laveix sur Cholet

- Encadrement d'une équipe de 10 à 12 commerciaux
- Suivi de la réalisation des plannings et des objectifs
- Animation de réunions
- Vente et négocie de produits pour les professionnels du Bâtiment et de l'Industrie
- Gestion d'un portefeuille de plus de 300 clients
- Chargé du développement des départements 22-35-56-29

#### 1995 - 2005 :

Attaché commercial chez Ciba Ouary sur Candé

- Vente de quincaillerie et matériel destiné au domaine agricole
- Recrutement et encadrement des équipes de commerciaux juniors
- Elaboration en collaboration avec la direction de la politique commerciale

## **1991 - 1995 :**

- Attaché commercial chez Sa.rockwell sur Nantes
- Vente de matériel d'imprimerie (presse, Offset,...)
  - Suivi et fidélisation de la clientèle

## **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL / MANAGEMENT D'EQUIPE / PROSPECTION

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

Judo  
Aïkido, Krav-Maga.  
Photographie  
Création graphique