

Né en 1971
35133 Romagne
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2106210823

Chef des ventes

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bretagne, dans les Services commerciaux.

Formations

1995 : Formation

Management (1er cycle et 2ème cycle)
Success Insights (négociation commerciale)
Gestion des stocks, des inactifs, des actions promotionnelles

1990 : Bac +2

Brevet Technicien Supérieur Action Commerciale

1988 : Bac

Baccalauréat Gestion Commerciale

Expériences professionnelles

2011 - 2014 :

Chef des ventes itinérantes et sédentaires chez Prolians sur Rennes

- Conduite des projets de développement commercial (lancement de produit, réorganisation du service)
- Optimisation des process interne
- Management des équipes commerciales itinérantes et sédentaires (élaboration des plannings, veille du tableau de bord, animation de réunion, formation par la démonstration)
- Animation des points de vente et conseil à la force de vente (besoins, attentes clients, argumentaire, offre commerciale)
- Etude de marché (réglementation, distribution, produits, concurrence), analyse des résultats, préconisation, évolution des stratégies

2005 - 2010 :

Responsable de secteur chez Société Laveix sur Cholet

- Encadrement d'une équipe de 10 à 12 commerciaux
- Suivi de la réalisation des plannings et des objectifs
- Animation de réunions
- Vente et négoce de produits pour les professionnels du Bâtiment et de l'Industrie
- Gestion d'un portefeuille de plus de 300 clients
- Chargé du développement des départements 22-35-56-29

1995 - 2005 :

Attaché commercial chez Ciba Ouary sur Candé

- Vente de quincaillerie et matériel destiné au domaine agricole
- Recrutement et encadrement des équipes de commerciaux juniors
- Elaboration en collaboration avec la direction de la politique commerciale

1991 - 1995 :

Attaché commercial chez Sa.rockwell sur Nantes

- Vente de matériel d'imprimerie (presse, Offset,...)
- Suivi et fidélisation de la clientèle

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL / MANAGEMENT D'EQUIPE / PROSPECTION

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Judo
Aïkido, Krav-Maga.
Photographie
Création graphique