Née en Juin 1987
44600 Saint-marc-sur-mer
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2106220818

Technico-commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

2010 : Bac +2 à École de Design Nantes Atlantique sur Nantes
BTS Design d'Espace en alternance

2008 : Diplôme à École Supérieure des Beaux-Arts sur Le Mans
Diplôme National d'Art et Technique en Design d' Espace

2005 : Bac à Lycée Saint Sauveur sur Redon
Baccalauréat Littéraire option Arts Plastiques

Expériences professionnelles

01/2018 à ce jour :
Technico-commerciale chez Fabricant De Modénatures - L.c.b sur Guérande
- étude technique des consultations / lecture de plans
- conseil clients / négociation
- devis, bons de commande, bons de livraison, factures
- suivi des dossiers et des chantiers
- gestion administrative / gestion des litiges
- prospection

09/2012 - 08/2017 :
Commerciale chez Architecte D'intérieur - Arte Design sur Pornichet
- gestion administrative et planification des interventions
- devis, bons de commande, bons de livraison, factures
- acceuil physique et téléphonique des clients, relance
- rédaction dossiers techniques et suivi de projets
- - réalisation des plans et des 3D

09/2010 - 08/2012 :
Assistante commerciale chez Marbrier - Le Gal Marbre & Design sur Montoir De Bretagne
- accueil physique et téléphonique des clients
- conseil et suivi de projets (cuisine, salle de bain,...)
- devis, bons de commande, bons de livraison, facture
- prise de RDV, relance, encaissement

09/2009 - 07/2010 :
Dessinatrice (apprentie) chez Architecte - Moebius Architectes sur Bouguenais
- élaboration de plans sur Autocad

- modalisation 3D sur skechup et Archicad

09/2008 - 08/2009 :
Assistante designer (apprentie) chez Agenceur - Menuisier Pierre Houchard sur Cabourg
- accueil et conseil client
- création de mobilier pour particuliers

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office, AutoCAD, Indesign, SketchUp, Sage

Atouts et compétences

- Accueillir et conseiller
- Vendre et négocier
- Établir devis, bons de commande, factures
- Gérer un planning
- Prospecter
- Aborder une clientèle haut de gamme
- Aborder une clientèle de professionnels

Centres d'intérêts

- photographie
- nature
- décoration
- graphisme
- sport