Technico-commercial

Né(e) en 1967 · 91360 WISSOUS · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2106221711

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

1992 — Bac +2 — ICD de PARIS
BTS Action Commerciale
1988 — Formation — Université Paris XIII
Fac de sciences économiques
1987 — Bac — Académie de Créteil
BAC B : Sciences économiques et sociales

Expériences professionnelles

03/2012 - à ce jour — Technico-commercial (B to B) granit et marbre (en blocs et tranches)
Ventes aux marbriers et prescription architectes en île de France. CA progression constante (+10%)
05/1994 - 02/2012 — Technico-Commercial (B to B)
2005-2012™*Technico-Commercial (B to B) : grands comptes (référencement GSB) CA> 1000 K Euros™
2004-1995™*Attaché Commercial (B to B) : spécialiste matériaux naturels:création du secteur client :
entreprises de poses, ™™™marbriers et négociants.Progression du CA= De 20 KE à 850 K Euros™1996-1994™
*Conseiller commercial carrelage : showroom : particulierset petites entreprises.
1991 - 1991 — Agent de sécurité exclusif
1991 - 1993 — Chef du rayon maison bricolage (5 personnes)
1990 - 1990 — Sergent encadrement d'un groupe de 10 personnes
1988 - 1989 — Agent de sécurité à mi-temps

Langues

Français (Courant)

Compétences

*Très bonnes connaissances du secteur du second oeuvre : expert marbre, carrelage et PMO. ™™•
*Maîtrise des techniques de ventes en fonction des clients

Atouts

réactif, sportif, résistant, compétiteur, discret, sérieux et souriant

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B, CACES R482

Loisirs

Randonnée. Aime la nature et les grands espaces

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.