

Né en 1978  
83520 Roquebrune-sur-argens  
Plus de 10 ans d'expérience  
Réf : 2106231445

## Responsable de secteur / responsable commercial

### Objectifs

---

Gérer et animer un secteur, voire une équipe, dans le but d'offrir les meilleurs services et de développer de nouvelles parts de marché

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2000** : Bac +4 à Institut Supérieur Européen de Gestion de Nantes - Titre ISEG sur Nantes

Maîtrise d'Expertise en Ingénierie Commerciale BAC +4 - Major de promotion

- Président du B.D.E. de l'ISEG Nantes (2000) et 1er prix du Business Game 1998 de l'ISEG.

- Stage de 6 mois dans l'Agence de Publicité LM Young & Rubicam (44 - Nantes).

Mission : Assistant Directeur Conseil / Chef de Publicité Junior

- Stage de 10 mois au sein du Groupe LACTALIS - Direction Générale (53 - Laval)

Mission : Formulation de la stratégie de communication dans le cadre de la création du Lactopôle André Besnier (1er musée européen du lait) à Laval et conception/rédaction du guide pédagogique du site.

**1998** : Bac +2 à IUT d'Angers sur Angers

DUT - Département Techniques de Commercialisation

- Stage de 3 mois à la STUL (Société des transports Urbains Lavallois) - (53 - Laval) au service Marketing.

Mission : Assistant Marketing

- Stage d'1 mois dans le GROUPE SÉCHÉ ENVIRONNEMENT (53 - Laval) au service

Commercial. Mission : Assistant Commercial

**1996** : Bac à Lycée Ambroise Paré de Laval

BAC STT Commerce - Mention AB

### Expériences professionnelles

---

**07/2012 - 09/2013** :

Responsable Commercial (Département 83) chez Art & Fenêtres sur Draguignan

- Management : Recrutement, formation et encadrement d'une équipe commerciale (2 personnes).

- Commercial : Vente de menuiseries PVC, ALU, BOIS, MIXTE en neuf et en rénovation, auprès des particuliers et des professionnels (architectes, maçons, promoteurs,...).

**11/2011 - 06/2012** :

Responsable de Secteur (Département 06) chez Sas Lease Protect France sur Marseille

- Commercial : Réalisation d'audits permettant de quantifier et de qualifier la

DI : Démarque Inconnue (vol interne et externe), auprès des pharmaciens, des instituts de beauté, coiffeurs, GMS du secteur alimentaire et du bricolage et autres PME.

Vente de prestations de services pour lutter contre les DI validées (solutions Vidéo et Portiques anti-vol).

**01/2005 - 08/2011 :**

Responsable Commercial chez Sarl Quadria sur Saint Jean D'illac

Conseil en environnement, vente de matériels destinés à optimiser la collecte et le traitement des déchets, de produits liés au développement durable, de mobiliers urbains et de prestations de services (location maintenance, mise en place de la redevance incitative, lavage, enquête, dotation).

- Management : Organisation du service, recrutement, formation et encadrement d'une équipe commerciale (3 personnes), animation du réseau interne et de distribution : reporting, accompagnement terrain, suivi du portefeuille.

- Commercial : Développement du secteur Grand-Ouest (régions Bretagne, Pays de la Loire, Haute et Basse-Normandie, Poitou-Charentes et une partie du centre) jusqu'en Février 2010, puis du secteur Sud (Régions Midi-Pyrénées, Languedoc-Roussillon, Provence-Alpes Côte d'Azur) jusqu'en août 2011.

Traitement des grands comptes hors secteur.

Réalisation de 33% du CA global de la société (gré à gré, consultations et appels d'offres)

Élaboration des stratégies commerciales et des études marketing, veille concurrentielle, recherche et développement des nouveaux produits.

- Formateur et animateur : Mise en place de programmes de formation relatifs à la gestion des déchets, animation de formations et de réunions publiques ( Maître Composteur ).

- Gestion / Administration des Ventes : Suivi du CA et des objectifs, traitement et validation des commandes, réalisation du budget prévisionnel.

- Achat et Logistique : Négociation des prix d'achat, recherche de fournisseurs.

Négociation avec les transporteurs, relais commercial.

Planification des tâches.

**12/2002 - 12/2004 :**

Responsable Commercial Régional chez Sa Beauvais Diffusion, Gpe Plastic Omnium sur Les Ulis

Distribution de matériel de collecte, prestations de services (enquête, dotation, location maintenance)

- Commercial & Management : Création, développement et fidélisation d'un portefeuille de clientèles (collectivités locales, collecteurs, bailleurs privés et publics, PME/PMI) sur le secteur Grand-Ouest (régions Bretagne, Pays de la Loire, Poitou-Charentes).

Animation du réseau de distribution.

Réalisation de 15% du CA global de la société (gré à gré, consultations et appels d'offres).

- Responsable des prestations de services : Recrutement, formation du personnel intérimaire (jusqu'à 20 personnes), organisation et encadrement des équipes d'assistance

**12/2001 - 10/2002 :**

Responsable Commercial chez Sarl Image Et Ponctuation sur Nantes

Commercial : Développement commercial de l'agence et plus particulièrement de la division prototypes packaging , dans l'univers du luxe, de la vidéo, de l'industrie pharmaceutique, ainsi qu'alimentaire et des GMS (Grands Comptes).

**06/2000 - 10/2001 :**

Co-gérant chez Sarl Soap sur Nantes

- Direction, Gestion Administrative et Financière de la société

- Commercial & Conseil : Construction et développement d'un portefeuille de clientèle.

Formulation des recommandations stratégiques (consulting marketing et communication publicitaire).

Création d'une division Panel Consommateurs , élaboration de données statistiques.

Réalisation de plan médias.

Suivi des campagnes CPO (Compagnie Pétrolière de l'Ouest), Total Fina Elf, Laforêt Immobilier, Groupe Séché Environnement, Covivium Expertise, Dateno, Groupe ISEG, Télécorporate et finale de compétition nationale pour Cadbury France (Poulain).

**1996 - 1999 :**

Agent d'entretien chez Crédit Mutuel Pays De La Loire Et à La Mairie Du Croisic

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office

## Atouts et compétences

---

Management

- Commercial
- Formateur et animateur
- Gestion / Administration des Ventes
- Achat et Logistique

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Fitness, tennis, natation  
L'Espagne et les Voyages