

Né en 1993  
**95000 Garges-lès-gonesse**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
Réf : 2106241636

## Responsable technico-commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

**2013** : Bac +2

Brevet de Technicien Supérieur - Négociation Relation Client formation en alternance

**2011** : Bac

Baccalauréat professionnel - Commerce

### Expériences professionnelles

**10/2020 - 09/2021 :**

RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL chez Emeraude - Service De Prestige Btob Entreprise Spécialisé Dans La Préstation De Service Du Btp

Réalisation et atteinte des objectifs commerciaux

- Négociation et relation client
- Gestion et suivi des clients sensibles
- Encadrement et suivi d'une équipe de 2 commerciaux

**04/2017 - 04/2018 :**

BUSINESS-DEVELOPER chez Nokta - Royal Service Entreprise Spécialisé Dans Les Préstations Café-restaurant

- Prospections
- Négociation et mise en place d'un nouveau contrat
- Relation et gestion des nouveaux clients
- Réalisation des contrôles qualités

**11/2016 - 09/2020 :**

TECHNICO-COMMERCIAL chez Greenplus - Naturellement Propre Entreprise Spécialisé Dans La Préstation De Service Hôtellerie-restauration

- Développement de portefeuille client
- Négociation et relation client
- Transformation d'un prospect en client
- Prospections (porte-à-porte, appel téléphonique, mailing)

**09/2013 - 09/2015 :**

APPRENTI COMMERCIAL chez Clean Up - Entreprise Spécialisé Dans Les Préstations Hôtellerie-restauration

- Assistance aux commerciaux (préparation de devis, cahier des charges)
- Gestion du personnel (gestion des plannings, recrutement)

## **Langues**

---

Turc (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

- Piloter son activité commerciale
- Comprendre les personnalités de vos clients
- Présenter à l'oral son offre de vente
- Gérer les mises en concurrence et réussir à fidéliser ses clients
- Utiliser le digital dans sa communication clients
- Etablir un devis et vendre son offre de propriété
- Comprendre les différents rôles des acheteurs
- Défendre le prix et répondre aux objections prix des clients

## **Permis**

---

Permis A1, Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

Amateur de Cuisine/Fan Automobile