Responsable Technico-commercial

Né(e) en 1993 · 95000 Garges-lès-Gonesse · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2106241636

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2013 — Bac +2
Brevet de Technicien Supérieur - Négociation Relation Client formation en alternance
2011 — Bac
Baccalauréat professionnel - Commerce

Expériences professionnelles

10/2020 - 09/2021 — RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL
Réalisation et atteinte des objectifs commerciaux
• Négociation et relation client
• Gestion et suivi des clients sensibles
• Encadrement et suivi d'une équipe de 2 commerciaux

04/2017 - 04/2018 — BUSINESS-DEVELOPER
• Prospections
• Négocation et mise en place d'un nouveau contrat
• Relation et gestion des nouveaux clients
• Réalisation des contrôles qualités

11/2016 - 09/2020 — TECHNICO-COMMERCIAL
• Développement de portefeuille client
• Négociation et relation client
• Transformation d'un prospect en client
• Prospections (porte-à-porte, appel télephonique, mailing)

09/2013 - 09/2015 — APPRENTI COMMERCIAL
• Assistance aux commerciaux (préparation de devis, cahier des charges)
• Gestion du personnel (gestion des plannings, recrutement)

Langues

Turc (Courant)

Compétences

' Piloter son activité commerciale
' Comprendre les personnalités de vos clients
' Présenter à l'oral son offre de vente
' Gérer les mises en concurrence et réussir à fidéliser ses clients
' Utiliser le digital dans sa communication clients
' Etablir un devis et vendre son offre de propreté
' Comprendre les différents rôles des acheteurs
' Défendre le prix et répondre aux objections prix des clients

Permis

Permis A1, B

Loisirs

Amateur de Cuisine/Fan Automobile

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.