Né en 1978
37520 La Riche
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2106300908

Chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Centre-Val de Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

1999 : Bac +2 sur Nantes
BTS Bâtiment architecture et construction

1997 : Bac sur Laval
BAC Professionnel Menuiserie / Agencement

1995 : CAP sur Angers
CAP Ebéniste

1994 : CAP sur Le Mans
CAP Menuisier / Agencement

Expériences professionnelles

2013 - 2013 :
RESPONSABLE DE TRAVAUX chez Mpo.fenetres, Fabricant/poseur De Menuiserie Sur Mesure Depuis 1970, 180 Salariés sur Alencon
Direction administrative, technique, humaine et financière des chantiers de menuiseries (Fenêtres aluminium, bois, pvc, murs rideaux, portes de garage, volets) publics et collectifs, établissements scolaires, bâtiments tertiaires, hôpitaux sur le secteur Pays de la Loire.
Chantiers : Réhabilitation 169 logements à Nantes 500 K€, gendarmerie Cavaignac Le Mans 350 K€, construction d'un EHPAD à Romorantin 250 K€.

2006 - 2013 :
CHARGE D'AFFAIRES chez Les Ateliers Goudier, Achat/revente/mise En Oeuvre De Menuiserie Sur Mesure, 13 Salariés sur Le Mans
En charge du développement de l'activité menuiseries (portails et clôtures aluminium, automatismes, portes d'entrées, portes de garage, fenêtres aluminium, bois, pvc) auprès de particuliers, d'architectes sur le secteur Sarthe.
Réalisation d'un chiffre d'affaire de 700K€ avec une croissance de la marge brute de +16,3 %.
Projets réalisés : Rénovation du château de Passay nord Sarthe 150K€, résidence secondaire contemporaine au Mans 54K€.

2004 - 2006 :
CHARGE D'AFFAIRES chez Agem Pro, Conception/fabrication/mise En Oeuvre De Mobilier Contemporain Sur Mesure Depuis 1988, 250 Salariés sur La Ferte Bernard
En charge du développement de l'activité agencement (Banques d'accueil, dressing, bureaux, chambres, bibliothèques, cuisines) auprès d'architectes, maîtres d'oeuvre pour des espaces de ventes, centres culturels, résidences privées et hôtels, sur toute la France.

Chiffre d'affaire annuel réalisé 900 K€ et une progression de la marge brute de +10,5%.
Projets réalisés : Résidence privée à Cannes 200K€, siège social Dassault à Paris 100K€.

2002 - 2004 :
TECHNICO COMMERCIAL chez Hilti France, Production Et Vente D'outils Depuis 1941, 19500 Salariés sur Le Mans
Prospection, vente d'outillage et fourniture (burineurs, perforateurs, systèmes de mesure, chevillages) auprès des professionnels du bâtiment Grands comptes : Eiffage, Bouygues, Vinci.
Réalisation des objectifs et d'un Chiffre d'affaire annuel d'environ 200 K€.

1999 - 2002 :
RESPONSABLE D'ATELIER chez Generation Chalet, Concepteur/fabricant/installateur Depuis 1990, 80 Salariés sur St Mars La Briere
Planifier, coordonner et définir les postes de travail d'un atelier de fabrication de chalet à ossature bois (montage ossature, isolation, bardage, sols, électricité, plomberie, peinture, agencement, menuiseries).
Objectif d'un chalet/mois atteint après 9 mois d'activité

Langues

Anglais (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL
Prospecter les entreprises, les particuliers
Définir les besoins : Etude, chiffrage, devis
Négocier les marchés : Menuiserie, agencement
Organisation d'événements portes ouvertes
GESTION DE PROJET
Suivre et contrôler la conformité des travaux
Référent auprès des Architectes, bureaux d'études et Maîtres d'ouvrage
Concevoir et réaliser des projets
ENCADREMENT D'EQUIPE
Former le personnel aux procédures techniques ou commerciales et contrôler
Recruter le personnel et maître de stage
Coordonner et planifier les interventions
TECHNIQUE CHANTIER
Réaliser les métrés
Elaborer les plans techniques (Autocad)
Procéder aux commandes des produits
Lancer la production des ouvrages sur mesures

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Football (Compétition), Golf, Course à pied, Histoire de l'art