Né en 1989
69100 Villeurbanne
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2107131038

Commercial conseil btoc / btob

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services commerciaux.

Formations

2020 : Formation à ÉCOLE FRANÇAISE
FORMATION MANAGEMENT D'ÉQUIPE
Encadrer des équipes de petites/moyennes échelles

2016 : Formation à DARTY
Formation technique et aux services Darty

2014 : Formation à CUISINELLA CPQ
Formation technique de vente et prise en main des outils

2011 : Diplôme
DIPLoME PROFESSIONNEL DE VENTE
Formation de vente au particulier

2010 : Bac Pro à Lycée Saint Nicolas sur Issy-les-moulineaux
BAC PROFESSIONNEL CARROSSERIE

Expériences professionnelles

2016 - 2019 :
CONCEPTEUR-VENDEUR CUISINES chez Darty
Accueil clientèle au sein du magasin, découverte des besoins, conception de la cuisine dans le respect du budget, métré et vérification des cotes,vente du projet, suivi de dossier, réception de chantier, gestion de SAV

2014 - 2016 :
CONCEPTEUR-VENDEUR CUISINES chez Cuisinella
Accueil clientèle au sein du magasin, découverte des besoins,conception de la cuisine dans le respect du budget, métré et vérification des cotes,vente du projet, suivi de dossier, réception de chantier, gestion de SAV

2013 - 2014 :
INTÉRIMAIRE chez Temporis
Manutention, déménagement, inventaire, décontaminations

2012 - 2013 :
VENDEUR chez Cool Cat
Vendeur en magasin prêt-à-porter, approche du client, conseil, vente

2011 - 2012 :
TECHNICO-COMMERCIALE chez Challenge Bat
Métrage, étude des besoins du client , agencement de la cuisine, électroménagers, réalisation du plan et du devis, présentation du projet au client et transmission à l'équipe de pose

2010 - 2011 :
TECHNICO-COMMERCIALE chez Huis Clos
Prospection téléphonique et porte-à-porte, présentation des produits, prise des mesures, établissement du devis, négociation, commande, suivi du dossier et des opérations lors de l'installation

2009 - 2010 :
CHEF D'ÉQUIPE chez Sarl Ttpn
Décontamination, réhabilitation des locaux professionnels et particuliers, gestion des équipes et des interventions, recrutement

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Accueil clientèle au sein du magasin, découverte des besoins,conception de la cuisine dans le respect du budget, métré et vérification des cotes,vente du projet, suivi de dossier, réception de chantier, gestion de SAV

Permis

Permis B