

Né en 1980  
**92150 Suresnes**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2107240852**

## Chargé de projet et developpement commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2004** : Bac +5 à Pôle universitaire Leonard de Vinci, EMLV sur Paris  
Diplôme en gestion et management - spécialité Marketing - Distribution (bac +5)

**2002** : Bac +2 à NEGOCIA, CFA de la chambre de commerce et d'industrie de Paris sur Paris  
BTS Management des unités commerciales

**2002** : Bac +2 à NEGOCIA, CFA de la chambre de commerce et d'industrie de Paris sur Paris  
Diplôme de technicien supérieur de la vente et de la distribution

**2000** : Bac  
Baccalauréat Economique & Social

### Expériences professionnelles

---

**02/2013 - 12/2013** :  
CHARGÉ D'AFFAIRES chez Db-solutions Groupe (start-up) sur V  
- Participation au développement et à la commercialisation d'un nouveau système informatique dédié aux TPE/PME (DB-BOX) - (B2B et B2C)  
- Coordination de la stratégie marketing avec un cabinet de conseils et les dirigeants (analyse de marché, études locales et nationales...)  
- Négociation de contrats de distribution par des canaux spécialisés (Agent d'assurance, Réseau d'agence immobilière ...)  
- Responsable de 2 téléprospecteurs (maître de stage)

**09/2009 - 01/2013** :  
CHARGE DE PROJET PATRIMOINE chez Oph Ville De Puteaux sur Puteaux  
- Participation aux études et programmes de maintenance en collaboration avec la collectivité et la direction centrale  
- Coordination des équipes opérationnelles sur le terrain  
- Responsable du contrôle financier et de la gestion budgétaire (élaboration des plans de déploiement et analyse des dossiers techniques)  
- Responsable des achats et de la sélection des prestataires (régies, entreprises BTP ...)

**01/2005 - 09/2010** :  
NÉGOCIATEUR IMMOBILIER chez Agence De Valliere sur Puteaux  
- Transaction et location de biens immobiliers (prospection, estimation, mise en vente) - CA géré en 2010 - 1,3M€ (+20% vs N-1)  
- Gestion d'un portefeuille clients (analyse des besoins, accompagnement dans les démarches administratives)

...)

- Co-responsable, avec le PDG, des actions de communication pour les agences du groupe

## Langues

---

Espagnol (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

NÉGOCIATEUR IMMOBILIER/CHARGE DE PROJET PATRIMOINE/CHARGÉ DE PROJET ET  
DEVELOPPEMENT COMMERCIAL/CHARGÉ D'AFFAIRES

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

- Réalisation de minis-films (montage, mixage, scénario)
- Photographie (retouche)
- Sport
- Cinéma