Né en 1980
92150 Suresnes
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2107240852

Chargé de projet et developpement commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2004 : Bac +5 à Pôle universitaire Leonard de Vinci, EMLV sur Paris
Diplôme en gestion et management - spécialité Marketing - Distribution (bac +5)

2002 : Bac +2 à NEGOCIA, CFA de la chambre de commerce et d'industrie de Paris sur Paris
BTS Management des unités commerciales

2002 : Bac +2 à NEGOCIA, CFA de la chambre de commerce et d'industrie de Paris sur Paris
Diplôme de technicien supérieur de la vente et de la distribution

2000 : Bac
Baccalauréat Economique & Social

Expériences professionnelles

02/2013 - 12/2013 :
CHARGÉ D'AFFAIRES chez Db-solutions Groupe (start-up) sur V
- Participation au développement et à la commercialisation d'un nouveau système informatique dédié aux TPE/PME (DB-BOX) - (B2B et B2C)
- Coordination de la stratégie marketing avec un cabinet de conseils et les dirigeants (analyse de marché, études locales et nationales...)
- Négociation de contrats de distribution par des canaux spécialisés (Agent d'assurance, Réseau d'agence immobilière ...)
- Responsable de 2 téléprospecteurs (maître de stage)

09/2009 - 01/2013 :
CHARGE DE PROJET PATRIMOINE chez Oph Ville De Puteaux sur Puteaux
- Participation aux études et programmes de maintenance en collaboration avec la collectivité et la direction centrale
- Coordination des équipes opérationnelles sur le terrain
- Responsable du contrôle financier et de la gestion budgétaire (élaboration des plans de déploiement et analyse des dossiers techniques)
- Responsable des achats et de la sélection des prestataires (régies, entreprises BTP …)

01/2005 - 09/2010 :
NÉGOCIATEUR IMMOBILIER chez Agence De Valliere sur Puteaux
- Transaction et location de biens immobiliers (prospection, estimation, mise en vente) - CA géré en 2010 - 1,3M€ (+20% vs N-1)
- Gestion d'un portefeuille clients (analyse des besoins, accompagnement dans les démarches administratives

…)
- Co-responsable, avec le PDG, des actions de communication pour les agences du groupe

Langues

Espagnol (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

NÉGOCIATEUR IMMOBILIER/CHARGE DE PROJET PATRIMOINE/CHARGÉ DE PROJET ET DEVELOPPEMENT COMMERCIAL/CHARGÉ D'AFFAIRES

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

• Réalisation de minis-films (montage, mixage, scenario)
• Photographie (retouche)
• Sport
• Cinéma