Business Developer

97300 Cayenne · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2107261110

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : DOM TOM

Mobilité : sur toute la région

Rémunération : a étudier

Secteur : Services commerciaux

Formations

2016 — Bac +5 — École des Techniques Internationales du Commerce de la Communication et des Affaires (ETICCA)

Master Management Par Projet
• Acquérir les outils et techniques propres aux missions ou postes de chef de projets ;
• Gérer la complexité, grâce à une gouvernance agile et à la prise en compte de la diversité ;
• Diriger et rendre les équipes de projet plus efficaces

2010 — Bac +5 — École des Techniques Internationales du Commerce de la Communication et des Affaires (ETICCA)

Bachelor Management & Development
• Acquérir une compréhension des enjeux politiques, sociaux, économiques ainsi que des grandes transitions à venir à l'échelle internationale ;
• Intégrer une logique de développement et de gestion durable ;
• Apprendre à gérer des projets à fort impact économique et social, avec une volonté de développement sociétal, avec une véritable éthique professionnelle

Expériences professionnelles

2016 - 2016 — Partenariats public-privé (PPP)

comment fournir de meilleures infrastructures pour les services publics
Mention Très Bien
MOOC, offert par la Banque mondiale, qui se concentre sur les principes clés des PPP et le rôle qu'ils peuvent jouer dans la construction d'infrastructures, en particulier dans les économies émergentes

2016 - 2016 — Project Management Professional (PMP®)

Le Project Management Professional (PMP) ® est la meilleure certification de gestion de projet au monde. Intégrant désormais des approches prédictives, agiles et hybrides, le PMP® prouve l'expérience et l'expertise en leadership de projet dans n'importe quelle façon de travailler. Il dynamise les carrières des chefs de projet dans tous les secteurs et aide les organisations à trouver les personnes dont elles ont besoin pour travailler plus intelligemment et pour mieux performer

2015 - 2020 — Gérant

Chef de projet, consultant en étude, assistance et réalisation de projets. Réalisation de divers projets de budgets entre 100K et 300K Euros (60 à 200 millions de FCFA) et d'équipe de +/- 20 personnes, et, des événements aux industries extractives

2014 - 2015 — Cargo General Sales Agent (GSA)

Gérer le fret aérien et commercialiser les capacités de fret des soutes d'avions.
Equipe : +/- 15 personnes / CA : 4M€ (2,6 milliards de FCFA)

2012 - 2014 — Business Strategies & Purchase Officer

Restructurer la SMR (Société de Maintenance et de Réparation) après sa reprise, réaliser le business case, définir le DAS, intégrer un département des achats.
Equipe : 5 personnes / Budget : 60K€

2010 - 2012 — Administrateur des Ventes

Préconisation de pièces d'origine pour engin minier et TP (Komatsu, Cummins, Yale, Himoinsa, BOMAG…), suivi des offres et commandes (clients & fournisseurs), gestion du stock, planification des livraisons, reporting, CRM. CA annuel : > 2M€

2007 - 2009 — Commerçant Freelance

Import et vente de PC, outils informatiques et logiciels aux entreprises et aux particuliers.

2003 - 2005 — Ouvrier Industries Chimiques du Sénégal Mine

Apprenti mécanicien et plomberie (air comprimé, gaz, etc), opérateur de ravitaillement de matériel roulant (dumper, chargeuse, niveleuse)

Langues

Français (courant)

Compétences

management de projets, management stratégique et organisationnel, et leadership
Gestion de l'Intégration
Tableau de Bord Prospectif Très bien
Lean Management
Faisabilité Economique et Financière
Mix Marketing Excellent
Sociologie des Organisations

Permis

Permis B

Loisirs

Cuisine - Histoire
Natation - Sports Mécaniques

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.