

Né en Novembre 1975
28200 Châteaudun
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2107270812

Responsable de secteur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

1998 : certificat à centre d'étude et de formation des Industries de carrière et matériaux sur Paris
Certificat de qualification professionnel Technicien de laboratoire

1995 : Formation à Centre de formation du bâtiment et des travaux publics sur Le Mans
Préparation d'un brevet professionnel d'électrotechnique

1993 : Formation
Sauveteur secouriste du travail

1993 : CAP à LEP Ampères sur La Flèche
CAP et BEP électrotechnique

Expériences professionnelles

12/2006 - à ce jour :

Responsable de Secteur BPE/PREFA chez Sika France sur Champagne Ardenne

Je développe les ventes de produits dans un marché regroupant les BPE, PREFA et grands chantiers.

Je prospecte l'ensemble du marché potentiel du secteur.

Je propose des axes de recherches pour l'adaptation des produits et systèmes ou procédés aux besoins des clients.

J'assiste techniquement et forme mes clients.

Je gère mon portefeuille clients et j'analyse mes résultats commerciaux

05/2001 - 11/2006 :

Technico-commercial chez Lafarge Béton Sud Ouest

Mes principales missions étaient :

La gestion du portefeuille clients, analyse des résultats commerciaux.

Le suivi et optimisation des coûts d'exploitation.

Le développement de produits spéciaux, assistance et formation clients.

Et la gestion de deux sites de production béton (8 personnes)

10/1997 - 05/2001 :

Technicien de laboratoire chez Lafarge Béton Ouest

Suivi qualité des produits béton et suivi de la marque NF sur centrale.

Essais laboratoire sur béton et granulats.

Suivi et optimisation de formules bétons

1993 - 1995 :

Stage chez S.a Hinault Société D'électrotechnique

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

La gestion du portefeuille clients, analyse des résultats commerciaux.

Le suivi et optimisation des coûts d'exploitation.

Le développement de produits spéciaux, assistance et

formation clients

développement des ventes

Permis

Permis A, Permis B

Centres d'intérêts

Tir sportif, randonnée, informatique