Né le 23/01/1970
28500 Allainville
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2107271640

Commercial

Ma recherche

Je recherche un CDI, aux villes voisines de la région avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans les Services commerciaux.

Formations

12/2021 : Bac +2 à IFOCOP sur Montigny-le-bretonneux
Chargé de développement Commercial - diplôme de niveau 5 au RNCP

1991 : Bac +2 à Lycée Modeste Leroy sur Evreux
BTS Maintenance Industrielle (niveau)

1989 : Bac à Lycée E. Branly sur Dreux
Bac F2 Electronique

Expériences professionnelles

08/2021 - 12/2021 :
Commercial chez Xefi Dreux sur Dreux (28)
Développer un nouveau portefeuille clients en B2B sur un nouveau secteur.
Prospection terrain.

03/2020 - 12/2020 :
Attaché Commercial chez Caisse D'epargne sur Chartres
Accueil et information clientèle

04/2011 - 06/2018 :
Conseiller Clientèle Particulier chez Société Générale sur Plaisir
Accueil et gestion de portefeuille

04/2011 - 12/2016 :
Conseiller Clientèle Particulier chez Bes sur Paris
Gestion et développement clientèle - Prospection terrain

10/2003 - 03/2011 :
Responsable de Poste Central de Sécurité chez Samsic - Technocentre Renault sur Guyancourt
Gestion de le sûreté et sécurité d'un site - Management d'une équipe de 3 personnes.

04/1991 - 09/2003 :
Conseiller Clientèle Particulier chez Banco Bpi sur Paris
Gestion et développement clientèle - Prospection terrain

Langues

Portugais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

Développer et gérer un portefeuille
Conseiller et vendre des produits et services
Prospecter et fidéliser de nouveaux clients
Organiser et animer les opérations commerciales
Gérer mes déplacements et optimiser mes tournées commerciales
Créer et actualiser la base de données des fichiers clients
Assurer le suivi administratif d’un portefeuille
Suivre le traitement d’une commande
Manager une équipe
Maitriser le Pack office

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

VTT, bricolage et cinéma.