Commercial

Né(e) en 1970 · 28500 ALLAINVILLE · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2107271640

Ma recherche

Contrat recherché : CDI
Mobilité : aux villes voisines
Rémunération : Entre 2500 et 3000
Secteur : Services commerciaux

Formations

12/2021 — Bac +2 — IFOCOP
Chargé de développement Commercial - diplôme de niveau 5 au RNCP
1991 — Bac +2 — Lycée Modeste Leroy
BTS Maintenance Industrielle (niveau)
1989 — Bac — Lycée E. Branly
Bac F2 Electronique

Expériences professionnelles

08/2021 - 12/2021 — Commercial
Développer un nouveau portefeuille clients en B2B sur un nouveau secteur.
Prospection terrain.
03/2020 - 12/2020 — Attaché Commercial
Accueil et information clientèle
04/2011 - 12/2016 — Conseiller Clientèle Particulier
Gestion et développement clientèle - Prospection terrain
04/2011 - 06/2018 — Conseiller Clientèle Particulier
Accueil et gestion de portefeuille
10/2003 - 03/2011 — Responsable de Poste Central de Sécurité
Gestion de le sûreté et sécurité d'un site - Management d'une équipe de 3 personnes.
04/1991 - 09/2003 — Conseiller Clientèle Particulier
Gestion et développement clientèle - Prospection terrain

Langues

Portugais (Courant)

Compétences

Développer et gérer un portefeuille
Conseiller et vendre des produits et services
Prospecter et fidéliser de nouveaux clients
Organiser et animer les opérations commerciales
Gérer mes déplacements et optimiser mes tournées commerciales
Créer et actualiser la base de données des fichiers clients
Assurer le suivi administratif d'un portefeuille
Suivre le traitement d'une commande
Manager une équipe
Maitriser le Pack office

Atouts

Expérience confirmée dans la gestion et le développement d'un portefeuille client.

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B

Loisirs

VTT, bricolage et cinéma.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.