Commercial

27520 Grand-Bourgtheroulde · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2108031049

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Normandie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2001 — Bac Pro — E.S.I.G
BAC PRO. COMMERCE
1999 — BEP
BEP SERVICE OPTION VENTE

Expériences professionnelles

07/2012 - 07/2020 — Gerant
01/2011 - 06/2012 — Directeur commercial
02/2008 - 12/2010 — Animateur Commercial
09/2003 - 01/2008 — Responsable des Ventes
09/2001 - 07/2003 — Vendeur en véhicule d'occasion

Langues

Français (courant)

Compétences

Mettre en oeuvre une stratégie commerciale
Déterminer le potentiel d'un client ou prospect
Techniques de vente
Animer une réunion
Définir les plans d'actions annuels d'une entreprise
Définir une stratégie commerciale
Conseiller un client
Proposer une offre commerciale adaptée
Présenter les caractéristiques d'un modèle Intervenir auprès d'une clientèle de particuliers
Suivre le traitement d'une commande client
Estimer la valeur d'un produit
Présenter une offre commerciale et son financement
Définir les modalités d'une vente avec un client
Établir un contrat de vente
Établir un devis
Négocier un contrat
Déterminer et mettre en place l'organisation de l'exploitation (horaires, accueil du public,...)
Définir une stratégie de communication
Présenter un produit à des clients potentiels
Argumentation commerciale
Superviser une équipe de vente
Suivre un budget
Définir le plan d'action commercial et établir le plan de tournée (ciblage, interlocuteurs)

Permis

Permis B

Loisirs

Automobiles, les Sports en général, Mode et Décoration et les Voyages.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.