

Né en 1970
41100 Crucheray
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2108091009

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

2009 : Bac +5 à ESCEM Tours-Poitiers sur Paris
Master 2 en Management de l'école de commerce

1987 : Bac
Baccalauréat de Chimie - F6

Expériences professionnelles

04/2013 - à ce jour :

TECHNICO-COMMERCIAL chez Entreprise 3s (4 Pers)/entreprise Générale De Peinture sur Cour-cheverny

- Suivi des chantiers dans l'aspect relation client , maîtrise des coûts et calculs prix de revient
- Prospection téléphonique et prise de rendez-vous en clientèle ; particuliers, architectes, maîtres d'oeuvres, offices d'HLM, gestionnaires de biens...
- Création d'un réseau de partenaires et apporteur d'affaires.
- Prise de rendez-vous clientèle.
- Réalisation et suivi des devis, appels d'offres, factures, gestions des matières premières.
- Conception de solutions techniques en adéquation aux contraintes du client et du chantier

10/2012 - 03/2013 :

TECHNICO-COMMERCIAL chez Société Lacour - Entreprise Générale De Peinture sur Romorantin-lantenay

2010 - 2012 :

GERANT chez Société Gojon - Entreprise Générale De Peinture sur Contres

- Manage, gère et planifie les chantiers pour 8 collaborateurs ;
- Crée 2 équipes spécialisées dans la rénovation et réhabilitation du patrimoine immobilier de Terre de Loire Habitat et de 2 équipes pour les marchés du particulier et des entreprises.
- Réalise les rendez-vous en clientèles, les devis, appels d'offres, les métrés, et suivi de chantiers.
- Commande des matières premières et des équipements de protections individuelles.
- Suivi et relance des facturations...

1989 - 2009 :

AGENT DE MAITRISE R&D chez Société Arjowiggins sur Bessé-sur-braye

- Manage 3 techniciens dans le service de Recherche et Développements.
- Gère des projets de produits papiers innovants.
- Réalise et planifie les essais à la demande des chefs de projets du groupe.
- Modifie et optimise les formulations en fonction des résultats obtenus.
- Rédige les comptes rendus d'essais sous Word/Excel et conseil sur les points à surveiller

1988 - 1989 :

Technicien de laboratoire au département R&D des plastiques armés chez Société I.d.i.

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Vente de produits et services en entreprises et particuliers : technique et commerciale

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

voyages, bricolage, cuisine, VTT et escrime (encadre et entraîne les jeunes escrimeurs).

- Membre du réseau de recommandation d'affaires BNI Blois (41) depuis 2010