Technico-commercial

Né(e) en 1977 · 37130 Cinq-Mars-la-Pile · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2108280912

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2001-12-31 — Bac +2 — Institut Commercial du Bâtiment (ICB)
Formation de technico-commercial
1999-12-31 — Faculté de Sciences Économiques et Sociales
1997-12-31 — Bac — Jeanne d'Arc
Bac scientifique option mathématiques

Expériences professionnelles

2006-08-01 - 2013-07-31 — Technico-commercial
Suivi de portefeuille client (prospection, développement et suivi des chiffres), développement de produits complémentaires à la gamme couverture (bardage, ITE, ossature bois, étanchéité, starking, etc.), prescription aux artisans ainsi qu'aux constructeurs et architectes.
2004-04-01 - 2006-08-31 — Commercial
Suivi de la clientèle (facturation, approvisionnement et résultat), développement en apportant des techniques de ventes (présentation produit, publicité, etc.), prospection de nouveaux clients susceptibles de commercialiser les produits.
2003-04-01 - 2004-04-30 — Vendeur interne
Vente et conseil aux particuliers et aux professionnels (chiffrage à partir de plan ou de quantitatif), approvisionnement de certains produits et négociation avec les fournisseurs, binôme d'un commercial itinérant (prise de commande et établissement des devis).
2002-09-01 - 2003-03-31 — Commercial
Pour les mêmes fonctions.

Langues

Anglais (Notions), Espagnol (Notions)

Atouts

Suivi de portefeuille client, Développement de produits, Prescription aux artisans, Techniques de vente, Vente et conseil, Chiffrage, Négociation avec les fournisseurs, Prospection

Loisirs

Connaissance en informatique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.