

Né en Juillet 1988
78420 Carrières-sur-seine
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2109011704

Diagnosticteur immobilier / commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

2021 : certificat à DEKRA Certification
CERTIFICAT DE COMPETENCE DIAGNOSTIQUEUR IMMOBILIER CERTIFIE

2011 : certificat à ESUP sur Maisons-laffitte
BTS NEGOCIATIONS ET RELATION CLIENTS (en alternance)

2009 : Bac +1 à Université Paris X sur Nanterre
1er ANNEE DE LICENCE ADMINISTRATION ECONOMIQUE ET SOCIALE (validée)

2008 : Bac +1 à Lycée Poquelin sur Saint Germain-en-laye
BAC STG OPTION MERCATIQUE

Expériences professionnelles

09/2017 - 09/2018 :
CONSEILLER DE VENTE & APPROVISIONNEUR chez Selecta sur Paris

- Faire de la prospection
- Gérer et faire le suivi des stocks
- Gérer le suivi des commandes
- Approvisionner les machines à café et les distributeurs de confiseries
- Gérer les opérations d'encaissement et comptabilisation des recettes

07/2015 - 09/2017 :
CEO & FONDATEUR - FOOD TRUCK LE QUARTIER GOURMAND chez Le Quartier Gourmand

- Etude de marché et business plan
- Création d'entreprise
- Gestion administrative et comptable
- Gestion de la logistique et de l'approvisionnement en produits
- Prospection auprès de professionnels et particuliers pour les évènements
- Préparation des plats
- Développer la communication et fidéliser la clientèle

10/2014 - 06/2015 :
CHARGE DE CLIENTELE chez Europcar sur Paris

- Accueillir et conseiller les clients
- Vendre les services liés à la location de véhicules (tourisme et utilitaires)
- Mettre en oeuvre la politique commerciale et marketing de l'entreprise
- Faire des démonstrations techniques aux clients
- Gérer les opérations d'encaissement et comptabilisation des recettes

05/2013 - 09/2014 :

CEO & FONDATEUR ET GERANT NON SALARIE CENTRE DE BEAUTE ESTHETIQUE chez Minceur Brege sur Carrières-sur-seine

- Création d'entreprise
- Recruter et gérer une équipe de 3 personnes et gérer le planning
- Mise en place d'actions commerciales et de partenariats (ex : Groupon)
- Gérer les stocks

09/2011 - 09/2012 :

MANAGER COMMERCIAL B TO B chez Him Traiteur Evenementiel sur Paris

09/2010 - 09/2011 :

COMMERCIAL B TO C chez Agence Huis Clos sur Houilles

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

DIAGNOSTIQUEUR IMMOBILIER

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sport : boxe thaïlandaise en équipe professionnelle, fitness, football.

Voyages : Thaïlande, Vietnam, Cambodge, Brésil, Australie, Afrique du Sud, Nouvelle-Zélande, Cuba...