

Né en 1975
60200 Compiègne
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2109151821

Attaché commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services commerciaux.

Formations

2005 : certificat à chambre du commerce de l'Oise
Titre du ministère de l'emploi attaché commercial

1997 : Bac +4 à Lycée Charles de Gaulle sur Compiègne
BTS Actions commerciales

Expériences professionnelles

07/2013 - 09/2013 :
ATTACHE COMMERCIAL chez Societe Gestipro
Prospection téléphonique (via KOMPASS)
Etablissement des devis et métrage des surfaces
Visite clientèle

01/2013 - 07/2013 :
ATTACHE COMMERCIAL chez Societe Intercom
Prospection terrain et téléphonique
Animation du portefeuille clients et prospects
Gestion des relations clients
Réponse aux questions technique et SAV
Démonstration des produits
Visite clientèle

07/2012 - 10/2012 :
BUSINESS ANALYSTE chez Dsc Groupe Saint Gobain
Gestion et analyse des marchés publics
Gestion des relations clients grands comptes
Reporting mensuel du chiffre d'affaire des clients
Analyse des résultats (chiffre d'affaires, consommation, RFA, ...)
Développement de la politique commerciale et tarifaire
Mise en place des contrats de partenariat

06/2006 - 07/2012 :
Commercial grands comptes chez Jpg - Groupe Staples
Développement d'un portefeuille clients
Développement de la politique tarifaire
Etude de la concurrence
Suivi des litiges et réclamations

Négociation et élaboration de contrat de partenariat
Responsable du développement commercial et administratif

03/2006 - 04/2006 :

Assistant commercial chez Synethique Consultant
Gestion et développement du fichier clients
Prise de rendez-vous

11/2004 - 06/2005 :

Attaché commercial chez Keops Immobilier
Prospection terrain et téléphonique
Visite des biens et estimation
Pige via les annonces dans les journaux et Internet
Gestion des clients (vendeurs et acheteurs)

04/2004 - 10/2004 :

Agent commercial chez Caisse D'epargne
Conseil en placement, assurances, produits bancaires, Prêt immobilier, prêt personnel, assurance vie Opération de caisse et gestion des automates

11/2003 - 03/2004 :

Gestionnaire de prêt chez Credit Social Des Fonctionnaires
Vérification des contrats et des garanties / montage et gestion des dossiers de prêt
Gestion des prêts dans les applications
Vérification et déblocage des prêts personnels
Remboursement anticipé des prêts
Mainlevée sur garanties / remboursements sur capitaux restants dus

1997 - 2003 :

Chargé de clientèle chez Credit Agricole
Gérer et fidéliser un portefeuille de clients
Analyser les besoins des clients et leur apporter une solution adaptée
Etablir une convention entre la banque et le client qui définit les prestations fournies (crédits, assurance, facilités de caisse, etc.)
Mettre en avant certaines offres promotionnelles et conseil lors d'un investissement ou d'un placement,.....
Prospecter de nouveaux clients

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, AS 400

Atouts et compétences

Prospection terrain et téléphonique
Développement d'un portefeuille clients
Prise de rendez-vous
Animation du portefeuille clients et prospects
Gestion des relations clients
Réponse aux questions technique et SAV

Démonstration des produits
Visite clientèle

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Roller/danse (salsa) et arts martiaux