

Né en 1975  
**60200 Compiègne**  
**0 à 1 an d'expérience**  
Réf : 2109151821

## Attaché commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services commerciaux.

### Formations

**2005** : certificat à chambre du commerce de l'Oise  
Titre du ministère de l'emploi attaché commercial

**1997** : Bac +4 à Lycée Charles de Gaulle sur Compiègne  
BTS Actions commerciales

### Expériences professionnelles

**07/2013 - 09/2013 :**  
ATTACHE COMMERCIAL chez Societe Gestipro  
Prospection téléphonique (via KOMPASS)  
Etablissement des devis et métrage des surfaces  
Visite clientèle

**01/2013 - 07/2013 :**  
ATTACHE COMMERCIAL chez Societe Intercom  
Prospection terrain et téléphonique  
Animation du portefeuille clients et prospects  
Gestion des relations clients  
Réponse aux questions technique et SAV  
Démonstration des produits  
Visite clientèle

**07/2012 - 10/2012 :**  
BUSINESS ANALYSTE chez Dsc Groupe Saint Gobain  
Gestion et analyse des marchés publics  
Gestion des relations clients grands comptes  
Reporting mensuel du chiffre d'affaire des clients  
Analyse des résultats (chiffre d'affaires, consommation, RFA, ...)  
Développement de la politique commerciale et tarifaire  
Mise en place des contrats de partenariat

**06/2006 - 07/2012 :**  
Commercial grands comptes chez Jpg - Groupe Staples  
Développement d'un portefeuille clients  
Développement de la politique tarifaire  
Etude de la concurrence  
Suivi des litiges et réclamations

Négociation et élaboration de contrat de partenariat  
Responsable du développement commercial et administratif

**03/2006 - 04/2006 :**

Assistant commercial chez Synethique Consultant  
Gestion et développement du fichier clients  
Prise de rendez-vous

**11/2004 - 06/2005 :**

Attaché commercial chez Keops Immobilier  
Prospection terrain et téléphonique  
Visite des biens et estimation  
Pige via les annonces dans les journaux et Internet  
Gestion des clients (vendeurs et acheteurs)

**04/2004 - 10/2004 :**

Agent commercial chez Caisse D'epargne  
Conseil en placement, assurances, produits bancaires, Prêt immobilier, prêt personnel, assurance vie Opération de caisse et gestion des automates

**11/2003 - 03/2004 :**

Gestionnaire de prêt chez Credit Social Des Fonctionnaires  
Vérification des contrats et des garanties / montage et gestion des dossiers de prêt  
Gestion des prêts dans les applications  
Vérification et déblocage des prêts personnels  
Remboursement anticipé des prêts  
Mainlevée sur garanties / remboursements sur capitaux restants dus

**1997 - 2003 :**

Chargé de clientèle chez Credit Agricole  
Gérer et fidéliser un portefeuille de clients  
Analyser les besoins des clients et leur apporter une solution adaptée  
Etablir une convention entre la banque et le client qui définit les prestations fournies (crédits, assurance, facilités de caisse, etc.)  
Mettre en avant certaines offres promotionnelles et conseil lors d'un investissement ou d'un placement,.....  
Prospecter de nouveaux clients

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office, AS 400

## Atouts et compétences

---

Prospection terrain et téléphonique  
Développement d'un portefeuille clients  
Prise de rendez-vous  
Animation du portefeuille clients et prospects  
Gestion des relations clients  
Réponse aux questions technique et SAV

Démonstration des produits  
Visite clientèle

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

Roller/danse (salsa) et arts martiaux