Attache Commercial

Né(e) en 1975 · 60200 COMPIEGNE · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2109151821

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2005 — certificat — chambre du commerce de l'Oise
Titre du ministère de l'emploi attache commercial
1997 — Bac +4 — Lycée Charles de Gaulle
BTS Actions commerciales

Expériences professionnelles

07/2013 - 09/2013 — ATTACHE COMMERCIAL
Prospection téléphonique (via KOMPASS)
Etablissement des devis et métrage des surfaces
Visite clientèle
01/2013 - 07/2013 — ATTACHE COMMERCIAL
Prospection terrain et téléphonique
Animation du portefeuille clients et prospects
Gestion des relations clients
Réponse aux questions technique et SAV
Démonstration des produits
Visite clientèle
07/2012 - 10/2012 — BUSINESS ANALYSTE
Gestion et analyse des marchés publics
Gestion des relations clients grands comptes
Reporting mensuel du chiffre d'affaire des clients
Analyse des résultats (chiffre d'affaires, consommation, RFA, …)
Développement de la politique commerciale et tarifaire
"Ö—6R Vâ Æ 6R FW2 6öçG ats de partenariat
06/2006 - 07/2012 — Commercial grands comptes
Développement d'un portefeuille clients
™ Développement de la politique tarifaire
™ Etude de la concurrence
™ Suivi des litiges et réclamations
™ Négociation et élaboration de contrat de partenariat
™ Responsable du développement commercial et administratif
03/2006 - 04/2006 — Assistant commercial
Gestion et développement du fichier clients
• ise de rendez-vous
11/2004 - 06/2005 — Attaché commercial
Prospection terrain et téléphonique
•f—6—FR FW2 &–Vç2 WB W7F–Ö F–öà
• –vR f– ÆW2 ææöæ6W2 F ç2 ÆW2 ¦÷W naux et Internet
"vW7F–öâ FW2 6Æ–VçG2 ‡`endeurs et acheteurs)
04/2004 - 10/2004 — Agent commercial
Conseil en placement, assurances, produits bancaires, Prêt immobilier, prêt personnel, assurance vie
Opération de caisse et gestion des automates
11/2003 - 03/2004 — Gestionnaire de prêt

Vérification des contrats et des garanties / montage et gestion des dossiers de prêt
Gestion des prêts dans les applications
Vérification et déblocage des prêts personnels
Remboursement anticipé des prêts
Mainlevée sur garanties / remboursements sur capitaux restants dus

1997 - 2003 — Chargé de clientèle

Gérer et fidéliser un portefeuille de clients
” æ Ç—6W" ÆW2 &W6ö–ç2 FW2 6Æ–VçG2 WB ÆWW" ÷ ter une solution adaptée
Etablir une convention entre la banque et le client qui définit les prestations fournies (crédits, assurance, facilités de caisse, etc.)
Mettre en avant certaines offres promotionnelles et conseil lors d’un investissement ou d’un placement,…..
Prospecter de nouveaux clients

Langues

Français (Courant)

Compétences

Prospection terrain et téléphonique
Développement d’un portefeuille clients
Prise de rendez-vous
Animation du portefeuille clients et prospects
Gestion des relations clients
Réponse aux questions technique et SAV
Démonstration des produits
Visite clientèle

Logiciels

Pack Office, AS 400

Permis

Permis B

Loisirs

Roller/danse (salsa) et arts martiaux

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.