

Née en 1997  
**91160 Longjumeau**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
**Réf : 2109181206**

## Vendeur matériaux

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2017** : Bac +2 à Akor Alternance sur Paris  
BTS Management des Unités Commerciales

**2015** : Bac Pro à Lycée Sermenaz sur Rillieux-la-pape  
Bac professionnel Commerce

### Expériences professionnelles

---

**05/2018 - à ce jour :**

Vendeur Conseil Confirmé chez Lapeyre sur Arcueil  
Commerce

Conception de projet (cuisine, salle de bain ou menuiserie), Gestion des clients (Gestion de devis, des dossiers d'installation, de dossier de financement), Gestion des SAV, Accueil client, Vendre les produits de l'univers et les services associés, Création et gestion des quotas de stock

Gestion d'un espace de vente

Gestion des expositions, Mise en place des ILV/PLV,  
Management

Accueil et formation des nouveaux vendeurs, gestion des plannings, gestion des litiges clients

**01/2018 - 03/2018 :**

Vendeur Matériaux chez Bigmat Girardon Chaponost

Suivi et création de devis, passage et suivi de commande, assurer la gestion des stocks, établir les bons de commande, de livraison et les factures, tenues de caisse, mise en rayon, gestion de portefeuille client

**06/2015 - 06/2017 :**

Apprenti Manager chez Csf Carrefour sur Verrières-le-buisson

Gestion courante de l'unité commerciale

Mise en rayon des produits, réassort, inventaire, déstockage,

Réimplantation d'un rayon, merchandising, Analyse des performances commerciales, Mise en place

d'opérations commerciales (animation de stand, programme de fidélité...) Lancement de nouveaux produits,

Réalisation de contacts commerciaux

Gestion des approvisionnements

Réception des livraisons, Gestion des anomalies, Gestion des commandes,

Recherche de nouveaux fournisseurs, Organisation du travail, Participation aux réunions d'équipes, Élaboration de plannings, Participation aux recrutements.

### Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

Commerce

Conception de projet (cuisine, salle de bain ou menuiserie), Gestion des clients (Gestion de devis, des dossiers d'installation, de dossier de financement), Gestion des SAV, Accueille client, Vendre les produits de l'univers et les services associés, Création et gestion des quotas de stock

Gestion d'un espace de vente

Gestion des expositions, Mise en place des ILV/PLV,

Management

Accueil et formation des nouveaux vendeurs, gestion des plannings, gestion des litiges clients

## **Centres d'intérêts**

---

Sport Football, Athlétisme, Cyclisme