Vendeur matériaux

Né(e) en 1997 · 91160 Longjumeau · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2109181206

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2017 — Bac +2 — Akor Alternance
BTS Management des Unités Commerciales
2015 — Bac Pro — Lycée Sermenaz
Bac professionnel Commerce

Expériences professionnelles

05/2018 - à ce jour — Vendeur Conseil Confirmé
Commerce
Conception de projet (cuisine, salle de bain ou menuiserie), Gestion des clients (Gestion de devis, des dossiers d'installation, de dossier de financement), Gestion des SAV, Accueille client, Vendre les produits de l'univers et les services associés, Création et gestion des quotas de stock
Gestion d'un espace de vente
Gestion des expositions, Mise en place des ILV/PLV,
Management
Accueil et formation des nouveaux vendeurs, gestion des plannings, gestion des litiges clients

01/2018 - 03/2018 — Vendeur Materiaux

Suivi et création de devis, passage et suivi de commande, assurer la gestion des stocks, établir les bons de commande, de livraison et les factures, tenues de caisse, mise en rayon, gestion de portefeuille client

06/2015 - 06/2017 — Apprenti Manager

Gestion courante de l’unité commerciale
Mise en rayon des produits, réassort, inventaire, déstockage,
Réimplantation d’un rayon, merchandising, Analyse des performances commerciales, Mise en place d’opérations commerciales (animation de stand, programme de fidélité…) Lancement de nouveaux produits,
Réalisation de contacts commerciaux
Gestion des approvisionnements
Réception des livraisons, Gestion des anomalies, Gestion des commandes,
Recherche de nouveaux fournisseurs, Organisation du travail, Participation aux réunions d’équipes,
Élaboration de plannings, Participation aux recrutements.

Langues

Français (Courant)

Compétences

Commerce
Conception de projet (cuisine, salle de bain ou menuiserie), Gestion des clients (Gestion de devis, des dossiers d'installation, de dossier de financement), Gestion des SAV, Accueille client, Vendre les produits de l'univers et les services associés, Création et gestion des quotas de stock
Gestion d'un espace de vente
Gestion des expositions, Mise en place des ILV/PLV,
Management
Accueil et formation des nouveaux vendeurs, gestion des plannings, gestion des litiges clients

Loisirs

Sport Football, Athlétisme, Cyclisme

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.