

Née en 1997
91160 Longjumeau
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 2109181206

Vendeur matériaux

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2017 : Bac +2 à Akor Alternance sur Paris
BTS Management des Unités Commerciales

2015 : Bac Pro à Lycée Sermenaz sur Rillieux-la-pape
Bac professionnel Commerce

Expériences professionnelles

05/2018 à ce jour :

Vendeur Conseil Confirmé chez Lapeyre sur Arcueil
Commerce
Conception de projet (cuisine, salle de bain ou menuiserie), Gestion des clients (Gestion de devis, des dossiers d'installation, de dossier de financement), Gestion des SAV, Accueille client, Vendre les produits de l'univers et les services associés, Création et gestion des quotas de stock
Gestion d'un espace de vente
Gestion des expositions, Mise en place des ILV/PLV,
Management
Accueil et formation des nouveaux vendeurs, gestion des plannings, gestion des litiges clients

01/2018 - 03/2018 :

Vendeur Matériaux chez Bigmat Girardon Chaponost
Suivi et création de devis, passage et suivi de commande, assurer la gestion des stocks, établir les bons de commande, de livraison et les factures, tenues de caisse, mise en rayon, gestion de portefeuille client

06/2015 - 06/2017 :

Apprenti Manager chez Csf Carrefour sur Verrières-le-buisson
Gestion courante de l'unité commerciale
Mise en rayon des produits, réassort, inventaire, déstockage,
Réimplantation d'un rayon, merchandising, Analyse des performances commerciales, Mise en place d'opérations commerciales (animation de stand, programme de fidélité...) Lancement de nouveaux produits,
Réalisation de contacts commerciaux
Gestion des approvisionnements
Réception des livraisons, Gestion des anomalies, Gestion des commandes,
Recherche de nouveaux fournisseurs, Organisation du travail, Participation aux réunions d'équipes, Élaboration de plannings, Participation aux recrutements.

Langues

Atouts et compétences

Commerce

Conception de projet (cuisine, salle de bain ou menuiserie), Gestion des clients (Gestion de devis, des dossiers d'installation, de dossier de financement), Gestion des SAV, Accueille client, Vendre les produits de l'univers et les services associés, Création et gestion des quotas de stock

Gestion d'un espace de vente

Gestion des expositions, Mise en place des ILV/PLV,

Management

Accueil et formation des nouveaux vendeurs, gestion des plannings, gestion des litiges clients

Centres d'intérêts

Sport Football, Athlétisme, Cyclisme