

Né en 1982  
**95300 Pontoise**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2109290836**

## Consultant immobilier indépendant

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Immobilier.

### Formations

**2021** : Bac +2 à ECOLE CHEZ SOI  
BTS immobilier (Administrateurs de biens)

**2018** : Formation à ISM : Institut Supérieur du Marketing  
Formation Management Commercial

**2014** : Formation à Cabinet Vaillance Courtage sur Paris  
Formation en Gestion de Patrimoine, Certificat professionnel obtenu Niveau II- IAS

**2010** : Bac +2 à Cnam sur Paris  
DUT Gestion des entreprises et administrations

**2000** : Bac à Collège saint pierre, Congo  
Baccalauréat scientifique, option Math-physique

### Expériences professionnelles

**06/2020 - 08/2020 :**  
Preparateur de commande chez France Distribution Express/amazon  
• Préparer la livraison des colis et charger le véhicule  
• Effectuer des livraisons en temps et en heure  
• Veiller sur les marchandises le temps du chargement et de la livraison  
• Organiser la tournée au vu de sa feuille de route

**04/2019 - 02/2021 :**  
Promoteur Immobilier chez Keller Williams Paris Monceau  
• Prospection des biens immobiliers auprès des particuliers  
• Conseil et gestion immobilière  
• Gestion de portefeuille et management de la relation client  
• Accompagnement clients vendeur /acquéreur dès la promesse de vente jusqu'à la signature définitive

**2017 - 2018 :**  
Promoteur Immobilier Agent indépendant chez Accore Immo  
• Prospection des terrains et d'immeuble à l'abandant auprès des particuliers et mairies en vue de la construction Dans le neuf.  
• Conseil , accompagnement , aide à la constitutions du dossier client et vente

**2015 - 2016 :**

Consultant immobilier indépendant. Cible : Clientèle d'affaires et particuliers. Partenaires

- Prospection des biens immobiliers auprès des particuliers
- Conseil et gestion immobilière
- Gestion de portefeuille et management de la relation client
- Accompagnement clients vendeur /acquéreur dès la promesse de vente jusqu'à la signature définitive

#### **04/2014 - 07/2014 :**

Conseiller en Gestion du Patrimoine chez Cabinet Vaillance Courtage sur Paris

- Prospection auprès des Professionnels indépendants et particuliers
- Conseil en placement financier : assurance, assurance-vie, investissements financiers, retraite, prévoyance/santé.
- Conseil en gestion immobilière
- Gestion de portefeuille et management de la relation client

#### **2014 - 2015 :**

Consultant immobilier indépendant. Cible : Clientèle d'affaires et particuliers. Partenaires chez Coldwellbanker

- Consultant immobilier, immobilier de prestige
- Prospection des clients particuliers et professionnels
- Prospection de biens immobilier pour des clients vip (personnalités politique , footballeurs , hommes d'affaires , investisseurs étrangers en France , ambassade)
- Conseil et gestion immobilière
- Gestion de portefeuille et management de la relation client
- Accompagnement clients vendeur /acquéreur dès la promesse de vente jusqu'à la signature définitive

#### **2011 - 2013 :**

Auto- Entrepreneur chez Entreprise Commercialisant Les Systèmes De Sécurité (alarme, Interphone, Digicode, Caméras ...etc.) Auprès Des Professionnels Et Particuliers sur Cergy

- Prospection auprès professionnels et particuliers, négociation commerciale, gestion de portefeuille et management de la relation client.
- Conseil avant-vente auprès des prospects et clients
- Gestion administrative : élaboration des devis et des bons de commande et de factures.
- Aide à l'installation des matériels de sécurité.
- Gestion des stocks

#### **2007 - 2010 :**

Chef de poste chez Securitas France

Prestation de services de télésurveillance sur les sites des clients (Université Léonard de Vinci, Valeo, Goodrich)

- Encadrement, management d'une équipe de 6 personnes.
- Gestion administrative : Création des badges et élaboration de planning mensuel des agents
- Gestion de la relation client : reporting quotidien auprès du responsable de la sécurité de chaque site client

### **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

### **Atouts et compétences**

---

- Prospection des biens immobiliers auprès des particuliers
- Conseil et gestion immobilière
- Gestion de portefeuille et management de la relation client
- Accompagnement clients vendeur /acquéreur dès la promesse de vente jusqu'à la signature définitive

### **Permis**

---

## Centres d'intérêts

---

Passionné par les sujets d'histoire et de politique, l'automobile, le cinéma, lecture , la musique , la cuisine , montage , le Bricolage.

Goût pour le sport (Marche, pratique du football, Basketball, cardio-musculation) et les voyages (Andalousie, Wallonie)

2011- Conseiller de quartier auprès du maire de la ville CERGY ( Val d'Oise )

2013- Bénévole ICC : aide pour les évènements de l'association

Septembre 2013 - Février 2014 : Fédération française pour le don de sang