Responsable Technique Patrimonial

Né(e) en 1986 · 75015 PARIS · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2110080910

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Immobilier

Formations

2013 — Bac +4 — Pôle de recherche Sorbonne-Paris-Cité
Maîtrise MECI, Métiers des Etudes, du Conseil et de l'Intervention, option IADL, Ingénierie d'Aménagement du territoire
2012 — Bac +3 — Université Paris Diderot
Licence Aménagement du territoire et Développement Local
2011 — Bac — Institut International de l'Immobilier
Bachelor Groupe Ecole Supérieure de Commerce, Spécialité : Immobilier
2010 — Bac +2 — Ecole du Bâtiment et des Travaux Publics
Brevet de Technicien Supérieur en Bâtiment
2008 — Formation — Ecole d'Ingénieur CNAM
Unités d'enseignement en Génie Civil
2004 — Bac
Baccalauréat Scientifique Option : Mathématiques

Expériences professionnelles

04/2011 - 09/2011 — Chargé de gestion et de transactions immobilières
Gestion de Copropriété :
- Préparation des assemblées générales : vérifications des comptes et établissement des convocations.
- Établissement des PV et des comptes-rendus de gestion
- Exécution des résolutions des assemblées générales et suivi technique et juridique des copropriétés
- Suivi journalier de chaque copropriété, traitement des réclamations et liaison régulière avec les conseils syndicaux
- Gérance et transactions (location et vente) :
- Gestion de biens locatifs (habitation et tertiaire)
- Suivi et exécution des transactions en location et en vente

06/2008 - 08/2008 — Maître d'oeuvre d'exécution - Conducteur de travaux en bâtiment
- Suivi technique et administratif des chantiers
- Pilotage des entreprises intervenantes, tenue des réunions de chantier et réalisation des comptes rendus
- Vérification des plans, contrôle de la qualité des prestations et du respect des délais, des budgets et des marchés
- Réalisation des OPR et organisation des réceptions des ouvrages

05/2005 - à ce jour — Sales Advisor - Conseiller en vente confirmé
- Commercialité et contact client
- Rédaction des plannings journaliers équipes
- Leadership équipe, analyse des chiffres et mise en place des opérations

Langues

Français (Courant)

Compétences

- Bonnes connaissances de réglementations en bâtiment, immobilier et urbanisme
- Gestion de Copropriété
- Gérance et transactions (location et vente)

Atouts

- Capacités rédactionnelles et managériales
- Esprit de synthèse et d’analyse

Logiciels

Pack Office, AutoCAD, SolidWorks

Permis

Permis B

Loisirs

Reportages
Activités associatives, bénévolat
Sports : Football
Classé 3ème finale du Trophée des jeunes constructeurs 2010 -
Bouygues Bâtiment - Île-de- France : 1ère place en Team Building

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.