Cadre Commercial

Né(e) en 1967 · 1731 Douala · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2110191052

Objectif

gravir les échelons jus qua devenir le principal manager de l'entreprise.

Ma recherche

Contrat recherché : CDI
Zone : Toute la France
Mobilité : france et étranger
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

09/2011 — Bac +3 — groupe sup de co la rochelle
Bachelor in business administration, management commercial.
09/1998 — Bac +3 — université
licence en mathématiques option mathématiques appliquées.
1997 — Bac +2 — CNED
action commerciale.

Expériences professionnelles

07/2014 - 03/2021 — assistant du chef de departement ventes
développement des ventes sur le territoire national et a l'export, animation de l'équipe commerciale, suivi des approvisionnements des dépôts extérieurs, rédaction du reporting mensuel, trimestriel, semestriel et annuel, gestion des stocks, rédaction, mise en place, évaluation et suivi des actions commerciales, suivi des créances et recouvrement.

Langues

Français (Courant)

Compétences

gestion porte feuille clients, animation des ventes, négociation commerciale, prospection nouveau client, développement du marché, gestion des stocks,rédaction, mise en place, suivi et évaluation des actions commerciales, rédaction du reporting mensuel, trimestriel, semestriel et annuel.

Atouts

sérieux, honnête, rigoureux et organise.

Logiciels

Access

Permis

Permis B

Loisirs

football, voyages, lecture.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.