Marine J. - Née en 1988
37120 Verneuil-le-château
1 an d'expérience
Réf : 2110260836

Diagnostiqueur immobilier

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire, dans le Bâtiment.

Formations

2017 : Bac +3
Licence Responsable Manager
Distribution (via anpe)

2016 : Bac +2
BTS Management des Unités
Commerciale acquis

2009 : Bac Pro
Bac professionnel Commerce

2006 : BEPA à Lycée de Magnac Laval
BEPA Vente en animalerie acquis

Expériences professionnelles

2019 - 2019 :
Vendeuse en grande distribution

04/2017 - 06/2019 :
Soins d'animaux de compagnie
- Gestion du vivant.
- entretiens (nourrissage, nettoyage, litières…)
- Soins
- Application des procédures

06/2015 - 05/2016 :
Stagiaire chez Crédit Agricole
- Gestion téléphonique (clients).
- Vente et divers opérations clients (virements interne et à l'étranger, commandes monnaie, placements…).
- Prise de rendez-vous.
- Gestion d'actions promotionnelles.
- Participation aux objectifs à effectuer.
- Mise en place de Réunions et Assemblées Générales

01/2013 - 07/2016 :
Responsable/ Vendeuse chez Jardiland
- Commandes/Réapprovisionnement/Facing/Implantations.
- Gestion de mon équipe et des stagiaires.

- Mise en place d'actions promotionnelles/animations.
- Diagnostiquer les points faibles et les solutionner.
- Gestion téléphonique (clients, fournisseurs).
- Développement du chiffre d'affaire de l'établissement

11/2010 - 01/2013 :
Responsable / Vendeuse en animalerie chez Baobab
- Commandes/Réapprovisionnement/Facing/Implantation.
- Gestion de mon équipe et des stagiaires.
- Mise en place d'actions promotionnelles/animations.
- Diagnostiquer les points faibles et les solutionner.
- Gestion téléphonique (clients, fournisseurs).
- Prise de rendez- vous fournisseurs.
- Développement du chiffre d'affaires de l'établissement

12/2009 :
RESPONSABLE BOUTIQUE chez Faschion Et Fantaisie Et Nomad/ikks (vêtements) Et France Arno (chaussures)

12/2008 - 11/2010 :
Vendeuse Conseil en animalerie chez Villaverde
- Réapprovisionnement/Facing. Mise en rayon. Ventes

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Commandes/Réapprovisionnement/Facing/Implantation.
- Gestion de mon équipe et des stagiaires.
- Mise en place d’actions promotionnelles/animations.
- Diagnostiquer les points faibles et les solutionner.
- Gestion téléphonique (clients, fournisseurs).
- Prise de rendez- vous fournisseurs.
- Développement du chiffre d’affaires de l’établissement

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Loisirs créatifs : Dessin, Musique…
Loisirs sportifs
Jardinage / Animaux