Négociateur immobilier

Né(e) en 1995 · 49400 SAUMUR · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2111070902

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2019-12-31 — FNAIM
Formation professionnelle Pourquoi et comment rédiger son compromis de vente ?
2018-12-31 — FNAIM
Formation professionnelle Rentrer plus de mandats exclusifs pour vendre plus.
2016-12-31 — Bac +2 — Anjou
B.T.S Négociation Relation Client Ce diplôme enseigne les matières du commerce, de la communication, de la gestion clientes et de la négociation.
2013-12-31 — Bac — Sadi Carnot
BAC STG spécialité Comptabilité Cette spécialité étudie le processus de création de la valeur, la mesure de la performance, les choix financiers et leurs impacts sur l'entreprise.

Expériences professionnelles

2018-01-01 - 2018-12-31 — Négociateur Immobilier
Analyse des besoins et moyens des clients, prospections, rentrée de mandat, estimation et négociation de la valeur marchande des biens, médiation entre vendeur et acheteur.
2016-10-01 - 2017-12-31 — Plombier-Maçon
Retirer l'ancien réseau de chauffage électrique, installation complète d'un nouveau chauffage central, isolation des combles, mise en place d'une nouvelle VMC.
2014-09-01 - 2016-08-31 — Technico Commercial Agence
Ventes, prospection téléphonique, établissement des devis et commandes, relances, suivi portefeuille clients professionnels.

Langues

Français (Langue maternelle), Portugais (Langue maternelle), Espagnol (Courant)

Atouts

Travailler en équipe, Bonne organisation / adaptation, Prise d'initiative, Rigoureux, Autonome, Patient

Loisirs

Football, En club depuis 10 ans, capitaine depuis 9 ans, Entraîneur pour les 4-5 ans / 7-8 ans / 16-17 ans pendant 5 ans

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.