Technico-commercial

Né(e) en 1996 · 77220 Gretz-Armainvilliers · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2112071230

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2019-09-30 — Bac +3 — Université Paris-Est Marne-la-Vallée
Licence De Technico-commercial En Alternance: Énergie Et Environnement 1er de la promotion
2018-09-30 — Bac +2 — Lycée Maximilien Perret
BTS Technico-commercial En Alternance: Énergie Et Environnement
2014-06-30 — Bac — Lycée Polyvalent Clement Ader
Bac Technologique : Sciences Technologique De L'ingénieur

Expériences professionnelles

2019-09-30 - à ce jour — Intérimaire En Manutention et Logistique
Organisation de journées portes ouvertes en agence avec différents fournisseurs. Réaménagement du magasin pour simplifier la vente additionnelle.
2018-09-01 - 2019-09-30 — Technico-commercial Sédentaire En Alternance
Démarchage téléphonique et suivi avec les prospects pour assurer de nouveaux revenus. Suivi des ventes hebdomadaires pour rédiger des rapports à l'intention de la haute direction et rationaliser les processus opérationnels.
2016-09-01 - 2018-09-30 — Technico-commercial Sédentaire En Alternance
Tenue à jour des journaux des tâches quotidiennes, des commentaires et des heures de travail pour favoriser l'efficacité des projets. Mise en place du magasin selon les offres des fournisseurs.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant)

Atouts

Vente personnalisée, Traitement des dossiers clients, Prospection téléphonique, Construction d'un argumentaire commercial, Développement de portefeuille clients, Techniques de négociation, Étude de marché, Connaissance technique des produits, Création d'outils informatiques, Travail d'équipe, Autonomie, Organisé, Esprit de compétition, Motivé

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.