Responsable Technico Commercial

Né(e) en 1968 · 83600 FREJUS · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2112071345

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

Bac
Formation Force de vente

Expériences professionnelles

Chef d’équipe de chargement de soute

Gestionnaire de magasin. Charger et répartir le fret dans les soutes par rapport au poids et la destination. Ravitailler les escales en produits hôtelier pour vente à bord des avions.

Chef d’équipe de construction de mas

Construction de mas provençale des fondations à la toiture. Lecture des plans. Implantation et traçage des mas. Gérer une équipe de maçon.

Responsable technico commercial Sud-est

Prospection et fidélisation de la clientèle. Gérer les SAV et les impayés. Organisation et prestation sur salon (équip’baie bâtimat). Commercialisation de moteurs tubulaires et automatismes pour la fermeture.

Responsable commercial Grand Comptes

Concevoir et développer les actions promotionnelles sur les moteurs tubulaires. Commercialiser directement l’offre en France auprès des professionnels de la fermeture et des stores.

Langues

Anglais (Bilingue), Italien (Notions)

Atouts

Ingénierie Pédagogique, Vente, Gestion de clients, Plan commercial, Prospection, Fidélisation de la clientèle, Gestion des SAV, Organisation d'événements, Formation technique, Lecture des plans, Gestion d'équipe

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.