Technico - Commercial

- - · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2112190927

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/1985 — Bac +2 — Institut d’Enseignement Supérieur de Namur
Commerce - Spécialisation Marketing/ Délégation commerciale

Expériences professionnelles

01/2010 - 03/2013 — Sales Manager
Responsabilité de 5 collaborateurs. Licenciement économique.
01/2008 - 12/2010 — Délégué Technico-Commercial
Bilan : Objectifs dépassés de 15%.
07/2006 - 11/2006 — District Manager intérimaire
Responsabilité de 35 collaborateurs.
01/2006 - 12/2008 — Key Account Manager
Bilan : Référencement optimisé et progression moyenne de 12%. Responsabilité de 2 collaborateurs.
01/1984 - 06/2006 — Directeur
Effectif de 15 personnes.

Langues

Anglais (courant), Néerlandais (courant)

Atouts

Management, Commercial, Définition et mise en œuvre de politiques commerciales, Création, Animation et Prospection des réseaux de distributeurs, Négociation de partenariats, Fixation des objectifs, Définition et suivi des stratégies de communication, Identification des opportunités du secteur, Achat & Vente, Efficacité & Fiabilité, Compétences managériales, Flexibilité, Autonomie, Sens de l’organisation, Résolution problèmes, Résistance au stress, Esprit d’initiative, Développement & Fidélisation

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.