

Né en Juin 1988
78210 Saint-cyr-l'école
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2201041530

Chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2012 : Formation à Novancia Business School sur Paris

Bachelor Professionnel :

Responsable de Développement Commercial

2010 : Bac +2 à IUT-Université Toulon-Var sur La Garde

Diplôme Universitaire de Technologie :

Techniques de commercialisation

2008 : Bac à Lycée Beaussier sur La Seyne Sur Mer

Baccalauréat Sciences et technologies de la gestion Comptabilité et Finance d'Entreprises (mention Assez Bien)

Expériences professionnelles

2012 - 2013 :

Administrateur des ventes chez Hilti, Plateforme Du Bâtiment sur Montpellier Et Ivry Sur Seine

2011 - 2012 :

Chargé d'affaires chez Hilti, Plateforme Du Bâtiment sur Paris

Missions : découverte de l'environnement clients et Hilti, développement commercial en points de vente, développement commercial terrain, fidélisation clients

2010 - 2010 :

Stage de 2e année : Assistant Commercial chez Provence Aide Services sur Hyères

Prospection commerciale, établissement de devis

Communication : augmentation des référencements

Animation sur marché provençal, participation à un forum (Espace 3000 : Services à la personne) et vente de services

2008 - 2009 :

Stage de vente chez Micromania sur La Seyne Sur Mer

Rangement, mise en rayon, accueil et conseil clients

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Prospection commerciale, établissement de devis, Communication, développement commercial, fidélisation clients

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sport (footing), actualité et voyages/Membre association TC Consulting (2009-2010)