Conducteur De Travaux-metreur

77139 Etrepilly · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2201060607

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2000 — Formation

Gestion des conflits clients et procédures
Animateur de relais interne de formation
Management des hommes
Visites d'usines (cordier, poreaux, pastural, azur prod, ydes, cougnaud SA)

Expériences professionnelles

07/2012 - à ce jour — DIRECTEUR D'EXPLOITATION (cadre)

•"VÆ &÷ ation de la stratégie des affaires en accord avec la direction générale
•" æ–ÖW" WB Væ6 G&W" ÆW2 FÆW2 `abricationatelier et conduite de travaux
•"v antir la qualité, les couts et délais de l'ensemble des chantiers
••7W W viser l'activité du bureau d'étude
•• articiper aux réponses des appels d'offres (lecture plan et CCTP)
•" 77W&W" Æ `aisabilité des opérations complexes
•• articiper aux réunions de chantiers
•"î–vö6–W" ÆW2 6öçG ats de sous -traitance, intérim, fournisseurs externes
••.—6öÇWF–öâ FW2 .–6Æ Ö F–öç2 6Æ–VçG0

10/2011 - 06/2012 — TECHNICO-COMMERCIAL (agent de maitrise)

•" 77W&W" Æ &öÖ÷F–öâ WB ÆR N•veloppement des ventes auprès de la clientèle existante secteur Seine et Marne
••f—6—FW" .–wVÆž‡&VÖVçB ÆR # ó*ƒ* GR 6V7FWW
•"WG&R Vâ 6† &vR FR Æ &÷7 V7F–öâ WB 67&ö—G&R ÆR 4 GR 6V7FWW" *ƒ*#C •
•" æ Ç—6W" 6W2 F leaux de ventes et mener des actions commerciales, démonstration, étude promotionnelle et aide à l'implantation des produits de l'entreprise
••7V—g&R ÆW2 ÷ — ations de vente et prendre en charge l'ensemble des relations commerciales entre les clients et l'entreprise
•• articiper à l'aide aux métrages et assurer les expertises sur chantiers
•"WF lir un suivi de planning sous Outlook et communiquer sur les rapports d'activités

09/2008 - 11/2008 — COORDINATEUR TECHNIQUE (agent de maitrise)

•"ÖWGG&R Vâ `orme et suivre les dossiers clients professionnels du bâtiment : devis bon de commandes
•"VÆ &÷&W" ÆW2 N–&—G2 FR `abrication des menuiseries(Progess), optimiser les profils et chiffrer les couts
•" 77W&W les conseils techniques et l'aide aux métrés sur chantier
•"WF lir et maintenir des relations de travail continues avec une équipe de menuisiers
•"v antir les délais engagés auprès des clients
•"~—&W" ÆR 6W vice après-vente

02/2008 - 10/2011 — CONDUCTEUR DE TRAVAUX-METREUR (agent de maitrise)

•" 77W&W" ÆW2 &VæFW¢ `ous de pré installation technique, prise de mesures de l'ensemble du chantier
•• asser les commandes auprès des différents fournisseurs (suivi des couts et délais de fabrications)
••`érifier les accusés de réception
••&V7 uter, former, organiser et diriger les équipes de pose de façon à ce qu'ils réalisent l'exécution des chantiers de l'entreprise dans les règles de l'art
•• Æ æ–f–W" WB W7F–ÖW" ÆW2 FV× 2 FR ÷6R
•"v antir l'exécution du chantier par tous les moyens possibles
•"~—&W" ÆR 4 V et contrôler les reçus de fin de travaux

•” 77W&W" ÆW2 Pxpertises en clientèle
••&–wVWW , organisation, implication, autonomie

06/2001 - 09/2008 — VENDEUR (intermédiaire commercial)

•”–× Æ çF F–öâ 6ö× Î‡FR FR Æ 6 ÆÆR I&Pxposition menuiseries intérieures extérieures concept Mag 2
••.–÷&v æ—6 F–öâ GR 6W vice livraison afin d’optimiser les volumes et les tournées
•• Æ æ–f–6 F–öâ WB Ö—6R Vâ Æ 6R FW2 æ–Ö F–öç2 6öÖÖW&6– ÆW2
••.– Æ—6 F–öâ FR FPvis sur plan via In situe (logiciel d’implantation)
•”vW7F–öâ FW2 6öæfÆ—G2 6Æ–VçG2 †Æ—F–vW0, retards, SAV)
••7V—f’ FR Æ 6öæ`ormité des process et procédures
•”6öçG/FÆR FW2 6öÖÖ æFW2 WB ö&¦V7F–g2 Væ—`ers (C.A .HT annuel 14.000K€)

06/2000 - 05/2001 — Conseiller de vente (intermédiaire commercial)

•” 77W&W" Vâ /FÆR FR 6öç6V–Â W .‡2 FW2 6Æ–VçG0
••`eiller au réassort des produits
•”WF lir des devis et bon de commandes

Langues

Français (courant)

Compétences

CONDUCTEUR DE TRAVAUX-METREUR

Permis

Permis B

Loisirs

Natation, Voyages, bricolage,guitariste au sein d’un groupe

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.