Chef De Projets/directeur D’operation

Né(e) en 1972 · 44350 GUERANDE · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2201180742

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Pays de la Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Administration et juridique

Formations

1993 — Bac +2
Brevet de Technicien Supérieur en construction Navale
1990 — Bac
Baccalauréat F1 mécanique

Expériences professionnelles

04/2011 - à ce jour — Projets de Rachat de PME
¤ 2ème Projet = Entreprise Orbamétal à Luçon (85)
šB W" &ö¦WB Ò VçG&W ise SMN à Saint Nazaire (44)
” 7F–öç2 .– Æ—>–W2 R 6÷W t de ces projets :
ðØ”7.– F–öâ I'VæR †öÆF–ær F ç2 ÆR 6 G&R FW2 &ö¦WG2 FR achat d’entreprise.
ðØ”N•veloppement commercial des entreprises : CA porté en moyenne à +15%, les deux projets situés entre 1,5M€ et 4.5M€
ðØ•.–÷&v æ—6 F–öâ 6ö× Î‡FR FR É& 7F—f—N’ FW2 VçG&W ises.
ðØ”6öçG/FÆR FR Æ vW7F–öâ comptabilité, Ressources humaines…
ðv”÷&v æ—6 F–öâ FW2 –ÆV7F–öç2 FW2 N–Î–w^—2 GR ersonnel
ðv•&V6†W&6†R FR f–æ æ6VÖVçG2 ÷W" &V6öç7F—GWF–öâ FR G.—6÷&W ie
ðØ”V6öæöÖ–R WB 7G atégie d’entreprise :
ðv–Ö—6R Vâ Æ 6R FR ÇW6–WW'2 Æ ç2 I& 7F–öç2 –6öæöÖ— VW2 f–â VR É&VçG&W ise retrouve une rentabilité
ðv”N–Þ–æ vVÖVçB I'VæR VçG&W ise pour augmenter sa rentabilité et améliorer les conditions de travail du personnel
ðv•&Væ÷W`ellement du parc automobile sur le 1er projet (objectif direct : économie de 40K€/an)

06/2005 - 11/2010 — Directeur des travaux TCE et commercial Grand ouest

ðØ”vW7F–öâ 6ö× Î‡FR I'Vâ 6W vice Tout Corps d’Etat, divisés en 2 activités principales qui sont :
ðv“ l’aménagement intérieur d’espace public en bâtiment et navale,
ðv“" la serrurerie/métallerie bâtiment.
Ce service réalise un chiffre d’affaire variant entre 10 et 12 M€ annuel. Il est composé de chargés d’affaires, de conducteurs de travaux, de chefs de chantier et de compagnons (environs 30 personnes).
ðØ”ÖVÖ'&R GR 4ôD•" FR É&VçG&W ise
ðØ”FR t mes fonction, je suis en charge du développement de l’activité commerciale sur l’ensemble du Grand Ouest et manage l’équipe de chiffrage de l’entreprise dans le choix stratégique des dossiers de consultations et dans le contenu (choix et définitions des produits) des offre commerciales. Les bouclages, négociations et passations font partis de mon quotidien professionnel.
ðØ”Vv ÆVÖVçB F—&V7FWW" FR Travaux j’organise, je pilote et je gère (stratégie, achat, planification, gestion RH …) les équipes travaux au travers de Chargés d’affaires qui sont en charge des dossiers Affaires .

06/2001 - 06/2005 — Directeur de Business Unit

ðØ”vW7F–öâ I'VæR Væ—N’ I& f`aire située à Saint Nazaire dont l’activité au sein du groupe était la délégation de personnel d’étude et de chantier dans le domaine de l’agencement intérieur. Nos principaux clients étant les ingénieries d’agencement, et les fabricants de mobilier (pour les magasins de textiles, parfumerie…)
ðØ”N•veloppement commercial de l’activité

08/1995 - 05/2001 — Responsable de site

ðØ”vW7F–öâ FR 6† çF–W'2 I&—6öÆ F–öâ †VçG&R # ¸ WB Ø ’ FöçB É&Vf`ectif pouvait atteindre 150 personnes.
ðØ”vW7F–öâ FR 6† çF–W" FR &Pvêtement de sols (entre 50K€ et 300K€).

Langues

Français (Courant)

Compétences

ðØ”N–f–æ—F–öâ WB æ Ç—6R FW2 7G atégies d’entreprises
ðØ”Ö æ vVÖVçBÂ Æ æ–f–6 F–öâ WB vW7F–öâ $€
ðØ”vW7F–öâ FR &ö¦WG0
ðØ”6öÖÖW&6– Â F ç2 ÆR FöÖ –æR FR Æ Þ—F ÆÆW ie/serrurerie et revêtements de sols
ðØ”vW7F–öâ FR 6VçG&R FR &öf—G2 ÷R WF—FR VçG&W ise
ðØ”vW7F–öâ §W idique de Contrat
ðØ”6ö× F &–Æ—N•

Permis

Permis A, B

Loisirs

ðØ•7 ÷ tif, passionné de Voile et de sports de glisse, Motard

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.