

Né en 1983
17880 Les Portes-en-ré
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2201191118

Chargé clientèle bois

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans les Services commerciaux.

Formations

2004 : Bac Pro
BAC Professionnel EIE

2003 : Bac +2
BTS Action Commercial

2002 : Bac
BAC STI - Formation Force de vente Huis Clos

2000 : BEP
BEP Electrotechnique

Expériences professionnelles

2006 à ce jour :
Gérant (Fondateur/majoritaire) chez Société Kosibois 6 Personnes
Construction ossature bois (maison, extension, bardage, terrasse, ITE...)
 Gérer en entreprise, Prospection, développement et fidélisation
 Elaboration et suivi de plans d'actions permettant la mise en place de dynamique de développement commerciale
 Chiffrage et négociation des projets
 Réalisation et modification de plan (plan de charpente, solivage, coupe, élévation).
 Compétences chantier (fabrication ossature bois : murs, charpente, ...).
 Contrôle sur chantier (gestion des équipes, avancement des travaux, planning, ...).
 Réalisation d'un DQE (Document Quantitatif Estimatif).
 Gestion approvisionnement
 Négociation avec les fournisseurs

2003 - 2006 :
Technicien Chef d'équipe chez Société Emis Détection Incendie
Installation système de détection
 Installation système d'extinction

2002 - 2003 :
Vendeur chez Carrefour
Vente et conseil

2002 - 2002 :

Commercial chez Huis Clos/menuiseries Sur Mesure

- Prospection extérieur, stand GMS
- Etude du besoin et chiffrage
- Suivi relation client

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Analyser l'évolution d'un marché
- Gérer un portefeuille client
- Gérer une équipe & Mise en Oeuvre Matériaux bois
- Approvisionnement matériaux, lecture de plans, calepinage
- Cibler un besoin, devis

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- Nouvelle technologie
- Sport nautique