

Né en 1983  
**17880 Les Portes-en-ré**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2201191118**

## Chargé clientèle bois

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2004** : Bac Pro  
BAC Professionnel EIE

**2003** : Bac +2  
BTS Action Commercial

**2002** : Bac  
BAC STI - Formation Force de vente Huis Clos

**2000** : BEP  
BEP Electrotechnique

### Expériences professionnelles

---

**2006 - à ce jour :**

Gérant (Fondateur/majoritaire) chez Société Kosibois 6 Personnes

Construction ossature bois (maison, extension, bardage, terrasse, ITE...)

- Gérer en entreprise, Prospection, développement et fidélisation
- Elaboration et suivi de plans d'actions permettant la mise en place de dynamique de développement commerciale
- Chiffrage et négociation des projets
- Réalisation et modification de plan (plan de charpente, solivage, coupe, élévation).
- Compétences chantier (fabrication ossature bois : murs, charpente, ...).
- Contrôle sur chantier (gestion des équipes, avancement des travaux, planning, ...).
- Réalisation d'un DQE (Document Quantitatif Estimatif).
- Gestion approvisionnement
- Négociation avec les fournisseurs

**2003 - 2006 :**

Technicien Chef d'équipe chez Société Emis Détection Incendie

Installation système de détection

- Installation système d'extinction

**2002 - 2003 :**

Vendeur chez Carrefour

Vente et conseil

**2002 :**

Commercial chez Huis Clos/menuiseries Sur Mesure

- Prospection extérieur, stand GMS
- Etude du besoin et chiffrage
- Suivi relation client

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

- Analyser l'évolution d'un marché
- Gérer un portefeuille client
- Gérer une équipe & Mise en OEuvre Matériaux bois
- Approvisionnement matériaux, lecture de plans, calepinage
- Cibler un besoin, devis

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

- Nouvelle technologie
- Sport nautique