Commercial

Né(e) en 1971 · 60400 Noyon · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2201191219

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

1993 — Bac +2 — Académie de Dijon
BTS Force de vente
1991 — Bac — Académie de Dijon
Baccalauréat G3 Technique commerciale
1989 — BAFA
BAFA : brevet d'aptitude aux fonctions d'animation

Expériences professionnelles

11/2004 - à ce jour — Responsable commercial
Départements (59-62-80-02-60-76-14-27-61-28-78-92-91-94-95-77-51-08) Négociation auprès d'une clientèle d'utilisateurs de centre d'usinage à commande numérique, tronçonneuses et autres matériels, à destination des industriels du bâtiment second oeuvre, artisans spécialisés et prestataires de l'industrie de l'aluminium. Prospection, relance, gestion des comptes, des interventions S.A.V., participation aux foires nationales (Batimat, Equip'baie, biennale de Villepinte) et internationales (Bologne, Milan).
04/2001 - 11/2004 — Représentant
auprès d'une clientèle de revendeurs secteur pour la vente d'outils électroportatifs haut de gamme (93-94-91-77-Est de Paris).
Négociation, prospection des nouveaux clients, gestion de la distribution numérique produits, assistance technique et démonstration, relance téléphonique, gestion des comptes clients (évolution du chiffre d'affaire, impayés…), prescription auprès des utilisateurs
1998 - 2001 — Technico-commercial
Vente de matériel de nettoyage et de produits chimio techniques, secteur de l'Yonne et Aube, négociation, prospection nouveaux clients, formation technique du personnel, relance téléphonique, démonstration de matériel.
1996 - 1998 — Chef de rayon
Rayon DPH/Epicerie. Réception et gestion des stocks sur informatique, réception et négociation avec fournisseurs, mise en place des actions promotionnelles, gestion des invendus, management d'une équipe de douze personnes (planning, congés, heures supplémentaires et changement de poste).
1994 - 1996 — Commercial
Prospection sur fichier existant, tenue de foires régionales, préparation de show-room, relance téléphonique, négociation sur lieu de vente, prospection et négociation à domicile

Langues

Français (Courant)

Compétences

Commercial

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.