

Né en 1980  
**30130 Pont-saint-esprit**  
**0 à 1 an d'expérience**  
**Réf : 2201200628**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2022 :**

### Expériences professionnelles

---

**2012 :**

**Manager des ventes chez Tomecanic Benetiere**

Mise en place de la politique commerciale

Suivi de la force commerciale

Mise en place de contrat avec les centrales d'achats :

- Négoces matériaux , carrelages , fournitures industrielles , quincaillerie , loueurs , GSB

Mise en place d'opération télévente interne et externe ( jusqu'à 120 personnes )

Réalisation de gamme de produits diamantés

Création et mise en place d'actions commerciale terrain pour les commerciaux

Analyse des reportings

Mise en place des objectifs

Recrutement des commerciaux

Recrutement des techniciens démonstrateurs

Négociations auprès des Majors du BTP (Eiffage, Bouygues, Vinci)

Mise en place d'une action télévente chez un client industriel, opération par région, en 2 ans 3000000 euros réalisé en achat par ce client en disques diamant,

Mise en place de contrat régional avec enseigne nationale de négoce matériaux

**2011 :**

**Commercial chez Berner**

Commercial division bâtiment / Métal,

Visite de la clientèle maçons, électriciens, plaquiste, plombiers, serruriers

Reporting journalier,

Mise en oeuvre d'actions commerciale terrain,

Essais, démonstrations produits sur chantier

**2011 :**

**COMMERCIAL puis CHEF PRODUITS DIAMANTES chez Sidamo**

Commercial sur le secteur PACA et Ile Réunion, visite des différents négoce matériaux, fournitures industrielles, Négociations sur chantiers auprès des Majors du BTP (Eiffage, Bouygues, Vinci)

Réalisation de télévente en abrasifs et disques diamant

Essais et démonstrations produits sur chantier

Chef produits diamantés sur le sud de la France + Ile Réunion accompagnement terrain des commerciaux de

KDI DAVUM, animation JPO, formation, démonstrations  
Suivi RAVATE, MR BRICOLAGE  
Mise en place de nouveaux produits  
Prospection d'intervenants nationaux dans le BTP  
Essais sur chantier

**1998 - 2011 :**

Chargé d'affaires puis Responsable Qualité chez Forclum Groupe Eiffage

Chargé d'affaires sur centrale nucléaire , Marcoule, Pierrelatte, site chimique, agro-alimentaire, réalisation étude, devis, schéma électrique sous autocad V12

Accès en zone contrôlées sur site nucléaire , habilitation électrique

Mise en place du système Assurance Qualité pour les sites de Bagnols sur Cèze ,  
Pierrelatte , Lavéra , Arles ,

Mise en place et suivi des plans qualité sur les différents sites clients , suivi de la qualité en interne , réalisation d'audit interne et externe ( EDF sur site nucléaire Marcoule )

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Manager des ventes/Commercial

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Pratique Trail running, VTT, ski

Participation aux courses régionales, Trail du Ventoux, Trail de l'Ardèche,  
Trail de Porquerolles, Trail de la Drôme, ROC AZUR VTT, RAID de Cassis