

Né en 1980
30130 Pont-saint-esprit
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2201200628

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans les Services commerciaux.

Formations

2022 :

Expériences professionnelles

2012 - 2012 :

Manager des ventes chez Tomecanic Benetiere

Mise en place de la politique commerciale

Suivi de la force commerciale

Mise en place de contrat avec les centrales d'achats :

- Négoces matériaux , carrelages , fournitures industrielles , quincaillerie , loueurs , GSB

Mise en place d'opération télévente interne et externe (jusqu'à 120 personnes)

Réalisation de gamme de produits diamantés

Création et mise en place d'actions commerciale terrain pour les commerciaux

Analyse des reportings

Mise en place des objectifs

Recrutement des commerciaux

Recrutement des techniciens démonstrateurs

Négociations auprès des Majors du BTP (Eiffage, Bouygues, Vinci)

Mise en place d'une action télévente chez un client industriel, opération par région, en 2 ans 3000000 euros
réalisé en achat par ce client en disques diamant,

Mise en place de contrat régional avec enseigne nationale de négoce matériaux

2011 - 2011 :

Commercial chez Berner

Commercial division bâtiment / Métal,

Visite de la clientèle maçons, électriciens, plaquiste, plombiers, serruriers

Reporting journalier,

Mise en oeuvre d'actions commerciale terrain,

Essais, démonstrations produits sur chantier

2011 - 2011 :

COMMERCIAL puis CHEF PRODUITS DIAMANTES chez Sidamo

Commercial sur le secteur PACA et Ile Réunion, visite des différents négoces matériaux, fournitures
industrielles, Négociations sur chantiers auprès des Majors du BTP (Eiffage, Bouygues, Vinci)

Réalisation de télévente en abrasifs et disques diamant

Essais et démonstrations produits sur chantier

Chef produits diamantés sur le sud de la France + Ile Réunion accompagnement terrain des commerciaux de

KDI DAVUM, animation JPO, formation, démonstrations
Suivi RAVATE, MR BRICOLAGE
Mise en place de nouveaux produits
Prospection d'intervenants nationaux dans le BTP
Essais sur chantier

1998 - 2011 :

Chargé d'affaires puis Responsable Qualité chez Forclum Groupe Eiffage

Chargé d'affaires sur centrale nucléaire , Marcoule, Pierrelatte, site chimique, agro-alimentaire, réalisation étude, devis, schéma électrique sous autocad V12

Accès en zone contrôlées sur site nucléaire , habilitation électrique

Mise en place du système Assurance Qualité pour les sites de Bagnols sur Cèze ,
Pierrelatte , Lavéra , Arles ,

Mise en place et suivi des plans qualité sur les différents sites clients , suivi de la qualité en interne , réalisation d'audit interne et externe (EDF sur site nucléaire Marcoule)

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Manager des ventes/Commercial

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Pratique Trail running, VTT, ski

Participation aux courses régionales, Trail du Ventoux, Trail de l'Ardèche,
Trail de Porquerolles, Trail de la Drôme, ROC AZUR VTT, RAID de Cassis