Commercial

30130 Pont-Saint-Esprit · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2201200628

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Occitanie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2022

Expériences professionnelles

2012 - 2012 — Manager des ventes

Mise en place de la politique commerciale
Suivi de la force commerciale
Mise en place de contrat avec les centrales d'achats :
- Négoces matériaux , carrelages , fournitures industrielles , quincaillerie , loueurs , GSB
Mise en place d'opération télévente interne et externe (jusqu'à 120 personnes)
Réalisation de gamme de produits diamantés
Création et mise en place d'actions commerciale terrain pour les commerciaux
Analyse des reportings
Mise en place des objectifs
Recrutement des commerciaux
Recrutement des techniciens démonstrateurs
Négociations auprès des Majors du BTP (Eiffage, Bouygues, Vinci)

Mise en place d'une action télévente chez un client industriel, opération par région, en 2 ans 3000000 euros réalisé en achat par ce client en disques diamant,
Mise en place de contrat régional avec enseigne nationale de négoce matériaux

2011 - 2011 — COMMERCIAL puis CHEF PRODUITS DIAMANTES

Commercial sur le secteur PACA et Ile Réunion, visite des différents négoces matériaux, fournitures industrielles, Négociations sur chantiers auprès des Majors du BTP (Eiffage, Bouygues, Vinci)
Réalisation de télévente en abrasifs et disques diamant
Essais et démonstrations produits sur chantier

Chef produits diamantés sur le sud de la France + Ile Réunion accompagnement terrain des commerciaux de KDI DAVUM, animation JPO, formation, démonstrations
Suivi RAVATE, MR BRICOLAGE
Mise en place de nouveaux produits
Prospection d'intervenants nationaux dans le BTP
Essais sur chantier

2011 - 2011 — Commercial

Commercial division bâtiment / Métal,
Visite de la clientèle maçons, électriciens, plaquiste, plombiers, serruriers
Reporting journalier,
Mise en oeuvre d'actions commerciale terrain,
Essais, démonstrations produits sur chantier

1998 - 2011 — Chargé d'affaires puis Responsable Qualité

Chargé d'affaires sur centrale nucléaire , Marcoule, Pierrelatte, site chimique, agro-alimentaire, réalisation étude, devis, schéma électrique sous autocad V12
Accès en zone contrôlées sur site nucléaire , habilitation électrique

Mise en place du système Assurance Qualité pour les sites de Bagnols sur Cèze ,
Pierrelatte , Lavéra , Arles ,

Mise en place et suivi des plans qualité sur les différents sites clients , suivi de la qualité en interne , réalisation d'audit interne et externe (EDF sur site nucléaire Marcoule)

Langues

Français (courant)

Compétences

Manager des ventes/Commercial

Permis

Permis B

Loisirs

Pratique Trail running, VTT, ski

Participation aux courses régionales, Trail du Ventoux, Trail de l’Ardèche, Trail de Porquerolles, Trail de la Drôme, ROC AZUR VTT, RAID de Cassis

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.