

Né en Mai 1987
93140 Bondy
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 2202011157

Commercial junior

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2012 : Bac +2 à Lycée Alfred Nobel sur Clichy Sous-bois
Obtention BTS / Négociation et Relation Client

2007 : Bac Pro à Lycée Jean-Baptiste Clément sur Gagny
Baccalauréat professionnel Commerce

Expériences professionnelles

06/2012 - 09/2012 :

Agent commercial chez SnCF

- Saisonnier de réserve itinérante sur cinq agences.
- Accueil de la clientèle
- Orientation et information sur les produits et services offerts par la SNCF.
- Vente de produits.
- Responsable de la recette.
- SAV (instruction des dossiers de remboursement et de réclamation).

10/2011 - 01/2012 :

Commercial chez Société Espace Affaire Auto sur Montévrain

- Vente de véhicules d'occasion.
- Estimation des reprises de véhicules.
- Mise à jour des annonces du site internet
- Gestion des stocks

01/2011 - 08/2011 :

Commercial chez Société Air Impact Productions sur Noisy Le Sec

- Prospection téléphonique et terrain.
- Offres des produits.
- Livraisons.
- Réapprovisionnement des stocks

05/2010 - 08/2010 :

Agent d'organisation chez Cleanevent sur Adelaïde, Australie

- Mise en place d'événements (suite à un concert emplacement du matériel)
- Placement de la clientèle
- Voiturier

10/2009 - 04/2010 :

Commercial chez Planeta Agostini sur Valladolid, Espagne

- Prospection téléphonique et terrain.
- Vente à domicile.
- Organisation de tournée.
- Rapport de vente auprès des supérieurs

09/2007 - 09/2009 :

Commercial chez Société Tolemecane sur Romainville

- Développement et gestion de la clientèle.
- Prospection terrain et téléphonique.
- Visites clients.
- Offre de prix.
- Suivi d'affaires.
- Rapports d'activités

05/2007 - 06/2007 :

Commercial chez Concession Bmw sur Nogent Sur Marne

- Prospection téléphonique.
- Estimation des véhicules et négociation de la valeur de reprise.
- Détermination de la valeur de revente.
- Commercialisation des véhicules neufs

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

- ☐ Développement et gestion de la clientèle.
- ☐ Prospection terrain et téléphonique.
- ☐ Visites clients.
- ☐ Offre de prix.
- ☐ Suivi d'affaires.
- ☐ Rapports d'activités

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sports: ☐ volley-ball.

Voyages culturels: République Dominicaine, Écosse, Angleterre, Espagne (7 mois), Malaisie, Singapour, Australie (6 mois).