Né en 1979
49160 Saint-philbert-du-peuple
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2202191426

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

1999 : Bac Pro sur Angers
Baccalauréat Professionnel Vente par alternance

1997 : BEP à Lycée Professionnel sur Angers
BEP Vente

Expériences professionnelles

2013 - 2014 :
TECHNICO-COMMERCIAL chez Plasdox / Tollens Grands Comptes
Artisans, entreprises de peintures, ITE, maitres d'oeuvres, BE, syndic, etc.…

2010 - 2013 :
TECHNICO-COMMERCIAL (industriel / bâtiment / GSB) chez Polydec Industries sur St Philbert Du Peuple
- Zone géographique (35 départements)
- CA 2 Millions d'€
- Suivi du portefeuille clients
- Prise des rendez-vous, gestion et organisation par secteur
- Prospection de nouveaux clients
- Application des hausses de prix et des tarifs
- Ouverture et réactivation de grands comptes
- Suivi des commandes et des offres
- Rapport hebdomadaire et bilan semestrielle pour séminaire

1999 - 2010 :
RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL (particulier et professionnel) (Bâtiment) chez Cphb (centre Prévention De L'habitat De Bretagne)
Zone Géographique (49 / 44 / 72 / 53 / 37 / 86)
- Responsabilité totale de l'agence
- Encadrement de l'équipe
- Formation en tournée duo avec les commerciaux
- Suivi du portefeuille
- Prise de Rendez-vous
- Prospection de nouveaux clients
- Devis plus prise de commande

1997 - 1999 :
Vendeur GSB chez Super U sur Longué

1996 - 1997 :
Vendeur chez Galeries La Fayette sur Angers

1996 - 1996 :
Vendeur GSB chez Super U sur Longué

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

-Suivi du portefeuille clients
-Prise des rendez-vous, gestion et organisation par secteur
-Prospection de nouveaux clients
-Application des hausses de prix et des tarifs
-Ouverture et réactivation de grands comptes
-Suivi des commandes et des offres
-Rapport hebdomadaire et bilan semestrielle pour séminaire

Permis

Permis A, Permis B