Commerciale

85000 Mouilleron-le-Captif · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2202221602

Objectif

Je souhaite aujourd'hui un poste avec des responsabilités, des perspectives d'évolution, relever de nouveaux challenges et me consacrer pleinement au développement commercial

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Pays de la Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2019 — Formation
Formation via Pôle emploi Prospection et Relation client
2007 — Bac +2 — CCI Angers
BTS Management des Unités Commerciales
2005 — Bac Pro — CFA Saumur
BAC PRO Commerce

Expériences professionnelles

05/2020 - à ce jour — Décoratrice commerciale - Conseillère de vente - Chargée de développement
10/2018 - 03/2019 — Décoratrice commerciale - Conseillère de vente - Chargée de développement
07/2018 - 09/2018 — Décoratrice commerciale - Conseillère de vente - Chargée de développement
08/2017 - 03/2018 — Chargée de clientèle - Assistante oenotourisme - Conseillère de vente
03/2015 - 04/2017 — Chargée de clientèle - Assistante oenotourisme - Conseillère de vente
2014 - 2014 — Chargée de clientèle - Assistante oenotourisme - Conseillère de vente
2013 - 2014 — Commerciale sédentaire - Réceptionniste
2012 - 2012 — Commerciale sédentaire - Réceptionniste
2012 - 2012 — Commerciale sédentaire - Réceptionniste
2011 - 2012 — Commerciale sédentaire - Réceptionniste
2010 - 2010 — Décoratrice commerciale - Conseillère de vente - Chargée de développement
2009 - 2010 — Décoratrice commerciale - Conseillère de vente - Chargée de développement
2003 - 2009 — Décoratrice commerciale - Conseillère de vente - Chargée de développement

Langues

Français (courant)

Compétences

Décoratrice commerciale - Conseillère de vente - Chargée de développement
- Prospection terrain auprès des particuliers et entreprises
- Métrés, Réalisations de projets de décoration en 3D, chiffrage, suivi de chantier, …
- Télécommerce (commandes, suivi des magasins Pilotes GMS)
- Propositions et suivi d'opérations promotionnelles (campagnes téléphoniques)
- Développement commercial de point de vente : vente-conseil, fidélisation, SAV
- Merchandising : aménagement, théâtralisation vitrine, gestion des stocks
- Accueil groupes scolaires et touristiques
- Organisation d'événements : salon du mariage, concours photos

- Créations : flyers, affiches, tirages photos, albums de mariage
- Suivi administratif et commercial (base de données, dossiers, devis, relances…)
- Accompagnement des Chefs de secteurs dans leurs tâches
Chargée de clientèle - Assistante oenotourisme - Conseillère de vente
- Développement commercial du caveau de vente : mise en place d'offres commerciales
- Suivi des commandes à l'export : traitement des mails, facturation, relances
- Visite des chais avec dégustations : gestion de groupe jusqu'à 80 personnes
- Mise en place de projets oenotouristiques (ateliers, événements)
- Organisation de séminaires : prospection, propositions commerciales
- Gestion des réservations des tables d'hôtes et chambres d'hôtes
- Participation aux salons des vins
Commerciale sédentaire - Réceptionniste
- Gestion du portefeuille clients et prospection auprès des clubs sportifs
- Accueil physique et téléphonique : suivi des réservations, check-in/check-out
- Encaissement, facturation, commercialisation des services de l'hôtel
- Organisation de séjours linguistiques (étudiants UK)

Atouts

-Gestion de groupes, aisance relationnelle
-Capacité d'adaptation
-Créativité, sens de l'innovation

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.