Laurent H. - Né en Février 1965
95870 Bezons
35 ans d'expérience
Réf : 2203101220

Chargé d'affaires/commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

1985 : Bac +1 à CNAM
1ère année de DEUG de droit

1984 : Bac +1 à CNAM
1ère année gestion combmerciale et économie

1983 : Bac
BAC B (Economie)

Expériences professionnelles

11/2012 - 03/2020 :
Responsable des Services Techniques, Espaces Verts, et Référent pour le petit matériel Biomédical chez Fondation De Rothschild (maison De Retraite Et De Gériatrie) sur Paris
Gestion du planning des agents, des astreintes hebdomadaires, contrôle des prestataires extérieurs, achat des consommables d'atelier, tenue administrative du DTA, du registre de Sécurité, du carnet sanitaire, des éléments de test de groupe électrogène mensuels, suivi de la qualité de l'eau sur le réseau interne.
Participation aux appels d'offres, aux Commissions de sécurité, consultation des entreprises pour des travaux de maintenance ou de modernisation.
Intervention sur la maintenance globale de tous les équipements du bâtiment excepté l'informatique.
Formations : SST, SSIAP 1 , HO-BO , Désincarcération

03/2004 - 01/2016 :
Gérant/ Création d'une société de prestations de services (agencement de foyers/hôtels) chez Lbh Sarl sur Bezons
Coordination et organisation des équipes de montage de mobiliers. Interface entre le client et les divers intervenants (fabricants, prestataires, architectes…)
Rayonnement national de l'entreprise.
Chiffrage, évaluation des besoins pour la bonne exécution du projet, jusqu'à réception des ouvrages. Gestion des litiges (levées de réserves) jusqu'au règlement.

01/2004 - 03/2004 :
Chargé d'affaires& commercial (agencement de jardineries) chez Larbaletier sur Fontaine Les Gres
Prospection, chiffrage et suivi commercial. Cible : commerçant fleuristes, cabinets d'architectes, collectivités
Secteur : Ile de France et Paris

05/2002 - 12/2003 :
Chargé d'affaires (agencement de laboratoires) chez Geometra sur Herbignac

Prospection, chiffrage et suivi commercial, organisation et logistique des chantiers (secteur industriel, hospitalier, scolaire public/privé) - Secteur : Ile de France - Champagne - Nord

01/2001 - 02/2002 :
Technico-commercial dans le domaine de l'agencement de magasin chez Etal Deco sur Roncq
Prospection et chiffrage - Clientèle : Prêt à porter -cosmétiques - tertiaire... Secteur : Paris - Ile de France

06/1991 - 12/2000 :
Chargé d'affaires/Technico-commercial chez Tca Distribution sur Colombes Et Carpiquet
Assistant du PDG dans le suivi et développement de l'entreprise au niveau organisation des chantiers, logistique, la sous-traitance, la recherche et la création d'un réseau de partenaires dans le milieu de l'agencement et de l'automobile (miroiterie, menuiserie, métallerie acier, inox, aluminium, matières souples etc…
Poste de grande polyvalence, à responsabilité à la fois sur le plan commercial ainsi que sur la garantie de la bonne réalisation des projets du fait de la structure légère au démarrage de l'activité.
1995 Rapprochement avec une unité de production (activité de polissage 1800m2)
1996 Ouverture d'un site de production à Carpiquet (14) (métallerie 6000m2)
2000 Fusion avec un industriel et fermeture la société

09/1989 - 06/1991 :
Chargé d'affaires - assistance des commerciaux chez Waystore sur St Cloud
Vérification des plans, cahier de coupes, relevé de cotes, chiffrage des affaires, étude des propositions de sous-traitants
Commande des fournitures et prestations sous-traitées.
Interface entre la partie commerciale et le client final
Contrôle des marges brutes par affaire

09/1988 - 09/1989 :
Employé au bureau d'études chez Alser sur St Cloud
Analyse et nomenclature des produits fabriqués par les usines du groupe,
Contacts avec les intervenants des projets : coordination générale pour la bonne exécution des chantiers. (contact avec les clients, la direction commerciale, le bureau d'études, les responsables d'usine du groupe, et les sous-traitants, transporteurs

09/1986 - 09/1988 :
Négociant en accessoires automobiles - Employé au service approvisionnements /achats / logistique chez Societe De Fabrication Radio Electrique

1986 - 1986 :
Stage chez L'oreal - Va Lozach - General Motors - Julien Antiquites

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Chargé d’affaires/commercial

Permis

Permis B