

Né en 1980
95550 Bessancourt
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2204051653

Ingenieur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Ingénierie.

Formations

2004 : Diplôme sur Courbevoie

Ecole de vente CANON

2003 : Bac +5 à Institut Supérieur de Gestion (ISG) sur Paris

Master de Gestionnaire d'Entreprises (BAC+5)

2002 : Bac +5 à Université de Santiago, Chili

Cursus d'ingénierie commerciale

2000 : Bac +2 à Institut du Racing Olympique Sport - Etude sur Paris

BTS Action commerciale : Mention assez bien

Expériences professionnelles

09/2020 à ce jour :

Chef de marché Hygiène, Sante Beauté, Service chez Flexico (200 Pers - Ca 40 Millions D'€)

Objectif annuel : 2 600 000 €

Résultats : T1 : 91%, T2 : 110%, T3 : 105%, T4 : 115%

Poste 80% élevage, 20% conquête

Prospection téléphonique

Vente de packaging sur catalogue ou personnalisés

Développement secteur confié de 10%

Territoire : France entière

Projet interne : Mise en place d'une CRM

Negociation des tarifs

Vente de machine de conditionnement de marque PRONOVA

Réalisations :développement de comptes sur secteur européen (WWR, LABELIANS, BIOSYNEX, L'OREAL, AIRBUS)

06/2018 - 06/2020 :

Chargé d'affaires Pharmacie chez Smart Rx (filiale Cegedim) (5000 Pers - Ca 468 Millions D'€)

Objectif annuel : 12 pharmacies par an

Poste 100% conquête

Vente de Prestation de Logiciel de gestion d'officine (SMART RX AGILE, BCB mobile)

Démonstration du Logiciel SMART RX AGILE auprès des pharmacies et groupes de pharmacies

Prospection téléphonique et physique : secteurs 92, 93, 78, 95

Accompagnements commerciaux en IDF (formation et accompagnement terrain)

Gestion des groupements de pharmacies du secteur (détection et accords groupements)

Reporting dans CRM (Microsoft office 360)

Vente de solution téléconsultation (DOCAVENUE)

Réalisation : signature de la première pharmacie de France sous douanes (ORLY)

10/2016 - 06/2018 :

Charge d'affaires PME chez Cegid (2 000 Pers - Ca 300 Millions D'€)

Objectif annuel : 225 K€HT

Poste 100% conquête

Vente de Prestation de Logiciel ERP

Prospection téléphonique secteurs 92 et 95

Mise en place équipe chasse sur secteur IDF (accompagnement 2 commerciaux juniors)

Sourcing, participation aux salons professionnels.

Réponses à appels d'offre privés

10/2015 - 06/2018 :

Charge d'affaires Sécurité chez Onet (61 000 Pers - Ca 1milliard D'€)

CA annuel : 2000 K€HT

Poste 100% conquête

Vente de Prestation de sûreté / sécurité humaine auprès de grands comptes

Prospection téléphonique et physique secteurs IDF

Réponses à appel d'offres privés (rédaction réponses, soutenances) et publics (UGAP)

03/2013 - 07/2015 :

Ingénieur commercial Grands comptes chez Société Coface Services (ellisphere) (400 Pers - Ca : 55millions D'€)

CA annuel : 600 K€HT

Vente des solutions d'informations de solvabilité auprès des DAF, crédit managers

Prospection téléphonique et physique secteurs parisiens (4, 5, 6, 13, 14, 15,16),

Animation commerciale à titre personnel (création d'une bouteille isotherme logotypée ELLISPHERE)

Création de la proposition commerciale COFACE SERVICES au niveau France ;

Mise en place de la plaquette institutionnelle en anglais.

Mise en place d'un portefeuille de partenaires (speedsales, argus de l'automobile, nomination)

Prise de rendez-vous clients et prospects.

Gestion complète du cycle de vente

Gestion clients grands comptes PMU, BPCE (banque populaire et caisse d'épargne), RMC, SWATCH GROUP

Gestion de projets sur le compte prospect SMA BTP (CA : 200 K€)

Réponse à appel d'offre PSA (pour l'ensemble des concessions PEUGEOT et CITROEN)

Mise en place et participation aux salons AFDC (association française des crédits managers et conseils)

03/2012 - 12/2012 :

Ingénieur commercial PME / PMI chez Société Flexsi. (30 Pers - Ca : 20 Millions D'€)

Vente et location de systèmes d'impressions numériques XEROX

Prospection téléphonique, création d'animations commerciales

Prise de rendez-vous clients et prospects.

Prospection terrain.

Gestion complète du cycle de vente

Démonstration en Showroom

01/2007 - 01/2012 :

Ingénieur commercial et chef des ventes chez Société Univers Bureautique (20 Pers - Ca: 8 Millions D'€)

Vente et location de systèmes d'impressions numériques CANON

CA mensuel : 50k€HT et MARGE mensuelle : 10 k€ HT

Animation des ventes.

Suivi d'une équipe de 4 vendeurs.

Négociation des taux financiers auprès de différents lessers

Formation de l'équipe commerciale.

- Suivi et accompagnement des vendeurs.
- Prospection téléphonique et physique, création d'animations commerciales
- Prise de rendez-vous clients et prospects.
- Gestion complète du cycle de vente et Démonstration en Showroom.
- Gestion du parc client (protection et développement des affaires) et développement du secteur commercial
- Gestion d'un client Grand Compte (CBRE RICHARD ELLIS) et de ses filiales

02/2006 - 12/2006 :

Ingénieur commercial chez Société Konica Minolta (1100 Pers - Ca : 269 Millions D'€)

- Vente et location de systèmes d'impressions numériques
- CA mensuel : 50000 € HT et MARGE mensuel : 10000 € HT
- Prospection téléphonique et physique, création d'animations commerciales
- Prise de rendez-vous clients et prospects.
- Gestion complète du cycle de vente
- Démonstration en Showroom.
- Gestion du parc client (protection et développement des affaires) et développement du secteur commercial (augmentation du CA généré de 10%)

08/2003 - 01/2006 :

Attaché commercial chez Canon France Filiale Fac Simile (300 Pers - Ca 70 Millions D'€)

- Vente auprès des PME-PMI de systèmes d'impressions numérique
- Mise en place d'actions promotionnelles, prospection physique.
- Gestion du parc client (protection et développement des affaires).
- Suivi des dossiers de financement

Langues

Portugais (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

INGENIEUR COMMERCIAL

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sports : Vice-champion de France par équipe 2002 / 2003 de lancer de disque avec le RACING CLUB DE FRANCE (RCF)

2008 / 2011 PRESIDENT du CSM PUTEAUX HANDBALL

Arbitre de Handball : Niveau régional, CROSSFIT