Conseiller Commercial

Né(e) en 1987 · 95200 SARCELLES · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2204111524

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2021 — Diplôme — CACEF
Certificat d'Aptitude à la Conduite En Sécurité CACES® R482 - Engins de chantier. Cat A - B1 - C1 - F
2009 — Bac +2 — Lycée Charles Baudelaire
Brevet de Technicien Supérieur (BTS) - Négociation et Relation Client (NRC)
2007 — Bac Pro — Lycée Charles Baudelaire
Baccalauréat Professionnel Vente Prospection, négociation, suivi de clientèle
2005 — BEP — Lycée Georges Sand
Brevet d'études professionnelles (BEP) Vente - Action marchande

Expériences professionnelles

06/2021 - à ce jour — Agent d'accueil polyvalent en salle de sport
- Vente et conseil selon la réalisation des objectifs fixés
- Appui aux tâches administratives
- Contribution aux activités promotionnelles
- Veille de sécurité et respect des procédures

2009 - 2009 — Stage de fin d'études BTS - Conseiller commercial et abonnement presse
- Gestion et suivi des abonnements presse (particuliers et entreprises)
- Relation clientèle et vente : recherche de nouveaux clients et vente d'abonnements presse
- Animation marketing de l'offre presse, en lien avec l'actualité
- Contribution aux activités de développement d'Info-Presse

2009 - 2020 — Adjoint technique territorial
Service de distribution et de traitement des eaux pour le consommateur
- Suivi des réseaux d'eaux usées et pluviales : organisation de l'entretien des réseaux à charge, travaux d'entretien et d'assainissement, détection de dysfonctionnements et mise en place de solution, initiative d'intervention préventive de premier degré ou curative
- Relation clients : contacts avec des entreprises de BTP (sécurisation de chantiers)
Contact avec les usagers : conformité des usagers aux réseaux publics, transmission d'informations

2007 - 2007 — Stage de Bac Pro - Assistant commercial
- Accueil de la clientèle, identification des besoins, renseignements et conseils
- Mise en rayon des produits et aide à la gestion des stocks et des approvisionnements
- Aide à la mise en place d'animations et d'opérations commerciales

Langues

Français (Courant)

Compétences

- Relation clientèle et vente
- Animation marketing

Atouts

Grande autonomie ; sens de l’organisation, des responsabilités et du travail en équipe ; dynamique ; disponibilité ; résistance au stress ; ponctualité et rigueur

Permis

Permis A, B, B1, C, C1

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.