Responsable Des Ventes

40290 HABAS · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2204271018

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Nouvelle-Aquitaine
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

1996 — Formation — GEFODIS
Formation professionnelle en contrat de qualification Responsable en Grande Distribution
1993 — Bac — Lycée Jules Mousseron
Niveau BAC D

Expériences professionnelles

2012 - 2012 — Responsable de Clientèle Carterie Traditionnelle

2010 - 2011 — Responsable national des ventes

••`ente de produits de grande consommation dans le secteur de la grande distribution avec accords centralisés et avec une clientèle d'indépendants
••&VÖ—6R Vâ Æ 6R I&÷WF–Ç2 FR 7V—f' FR Æ W&`ormance.
•"Ö—6R Vâ Æ 6R I'Vâ &ö¦WB FR G iple partenariat Casino-Fantabijoux-Miro où nous assurons uniquement la force de vente et les services de suivi associés.
•"–çFW&`ace entre la force de vente, le marketing et la logistique.
••WF–Æ—6 F–öâ I&÷WF–Ç2 –æ`ormatiques tels que l'ERP et Office.
••&W7G ucturation de la force de vente de 19 personnes à 16 personnes.
•• &÷ ÷6—F–öâ FR &W7G ucturation progressive de la force de vente avec un objectif de 15 personnes.
•"Ö—6R Vâ Æ–6 F–öâ I'Vâ æ÷W`el accord d'entreprise sur les 35 heures avec avenant à tous les contrats de travail de la force de vente.
•"`ormation de 2 Attachés commerciaux.
•"vW7F–öâ FW2 &ö lèmes conjoncturels de l'entreprise et propositions de stratégies

2008 - 2010 — Attaché commercial/Chef de secteur

••&W ise d'un secteur en perte de vitesse et stabilisation de celui-ci.
••&Væ÷W`ellement d'accords commerciaux et développement par la prospection.
••6÷WF–Vâ FR 2 GF 6Ž—2 6öÖÖW&6– W, F ç2 ÆWW'2 F—`erses activités.
•"`ormation d'1 Attaché commercial

2004 - 2008 — Attaché commercial

•"F÷V lement du CA.
•"N•veloppement du portefeuille de clients par la prospection.
•"Ö—6R Vâ Æ 6R FR æ÷W`eaux accords commerciaux

1996 - 2004 — Responsable département Bazar/Textile

•" ugmentation du CA de 50% sur les 3 premières années.
••7F &–Æ—6 F–öâ FR É& 7F—f—N' †7&ö—76 æ6R VçG&R " WB RR " â' 7V—FR Æ öÆ—F— VR FR one commer concurrence directe entre les acteurs de la zone (réduction de certains linéaires pour ne pas fragiliser les spécialistes ex : BRICOMARCHE).
•"Væ6 G&VÖVçB I'VæR — V— R FR 2 W'6öææW2 FöçB &VçF' GW ant toute la période

1993 - 1995 — Service National, Sous-officier au poste de chef d'escouade de transport

Langues

Français (courant)

Compétences

•—7G atégies de développement commercial
•”N•veloppement du portefeuille de clients par la prospection.
•”Ö—6R Vâ Æ 6R FR æ÷W`eaux accords commerciaux

Permis

Permis B

Loisirs

Jardinage, informatique (Hardware).

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.