

Née le 26/01/1993  
**62410 Wingles**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2204280715**

## Technicienne administration des ventes

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2014** : Bac +3 à Institut Universitaire de Technologie sur Lens

Licence Commercialisation de Biens et Services

**2013** : Bac +2 à Institut Universitaire de Technologie sur Lens

Diplôme Universitaire de Technologie en Techniques de Commercialisation

**2011** : Bac à Lycée François Voltaire sur Wingles

Baccalauréat Sciences et Technologies de la Gestion et du Management .

Option Management, obtenue avec mention

### Expériences professionnelles

---

**10/2019 à ce jour :**

Chargée de clientèle et de gestion chez Europcar France sur Lesquin

\*Gestion des réservations via internet, agences de voyage et assistances dépannage

\*Accueil, prise en charge et analyse des besoins du client

\*Explication des modalités de location, création et présentation du contrat . Suivi jusqu'au retour des véhicules en agence .

\*Inspection de l'état de retour des véhicules. Création des dossiers sinistre et facturation.

\*Assurer le développement du C-A de l'agence via les ventes additionnels

\*Gestion de la flotte complète automobile et des plannings de réservation des véhicules utilitaire

\*Gestion pôle ADMINISTRATIF complet de l'agence ( gestion assurance des vehicules, clôturer et facturer les contrats, archiver, suivi dossiers sinistre, gestion des retards relance clients, inventaire hebdomadaire, gestion des prévisions et flux de retours, gestion planning des agents de préparation, suivi des cuves de carburant, inventaire carbu journalier, suivi des contrats longue durée BtoB, dépôts de plaintes vp volés ).

Maîtrise de l'outil informatique

\*Gestion Pôle MAINTENANCE ( demande de prise en charge des réparation des vp en panne, prise de rdv garage, organisation des dépôts et récupération en garage par convoyeur, gestion des envois de lots de vendu ou accidentée vers centrale de revente, commande du porte 8 et organisation du transport, réception des vp neuf, création des vp dans le logiciel informatique pour les mettre en location)

\*Organisation des livraisons ou récupérations de vp pour clients BtoB

\*Formation et accompagnements des nouveaux collègues

**2015 - 2019 :**

Commerciale chez Centre Europeen De Formation sur Villeneuve-d'ascq

Commerciale chez "Comme J'aime"

Vente de programme minceur auprès de clients particuliers, après diagnostic complet de leur profil et détection de leur besoins

Accueil client, vente, fidélisation, suivi du client .

Aide à la formation des nouveaux collègues

**2010 - 2014 :**

Employée polyvalente chez Centres De Vacances, Contrat étudiant En Restauration, Bijouterie, Amazon Et Verisur

**Langues**

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

**Logiciels**

---

Pack Office, Photoshop

**Permis**

---

Permis B

**Centres d'intérêts**

---

Voyages, Déco, Organisation Evènementielle  
Aide à la personne, Maraudes