Responsable D'agence

28300 Champhol · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2204280808

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2006 — Bac +2
BTS muc en Vente et distribution
2004 — BEP
BEP Vente
2004 — Bac Pro
Bac pro Vente et distribution

Expériences professionnelles

10/2020 - 2020 — Directeur d’agence

Management de l’équipes , gestion comptable et financière du centre de profit

2020 - 2021 — Responsable d'agence

Gestion du personnel (équipe commerciale, pôle technique et chauffeurs VO et PL), management de l’équipe (entretiens mensuels et suivi des résultats accompagnement, gestion back office, planning etc) déplacements clientèle et négociations tarifaires clients Pro. Facturation fin de mois et inventaire. Gestion du stock et approvisionnement (consommables,pièces de rechanges ...) Facturation par lots fin de mois, gestion litiges facturations comptables

2019 - 2020 — Directeur de site

Responsable du parc automobile (poids lourds et frigorifique), gestion des fournisseurs, gestion pièces équipements, veille au maintien du bon fonctionnement et de la qualité technique des véhicules. Expertise de la flotte poids lourds et légers (évaluation de la remise en états et du prix de vente) Gestion du personnel (formation et évaluation aux techniques d'expertises)

2013 - 2019 — Responsable d'agence

Gestion commerciale comptable et financière d'un centre de profit
Gestion du parc automobile (flotte VP/VU négociation auprès des fournisseurs de véhicules ,achat etrevente de la flotte suivi des véhicules (entretien périodique, suivi des sinistres, accident)
Management de l’équipe (coaching de vente et entretien personnalisé, gestion back office)
Recrutement du personnel formation aux techniques de vente et aux réclamations, suivi des objectifs, mise en place de challenge.
Expertise des véhicules (via visiolis Alliance mangement)
Réparation standard et entretien classique de la flotte automobile

2006 - 2013 — Responsable d’agence

Prise de réservation, gestion des départs et retours de location.
Veille à la préparation des véhicules.
Gestion des véhicules vente.
Management de l'équipe avec suivi des résultats (ventes additionnelles ..)
Homologation des contrats assistance et suivi parcours client.

2004 - 2006 — Alternance Bts muc

Mise en rayon étiquetages, achat des produits marges, management de l’équipes

Langues

Français (courant)

Compétences

•Gestion commerciale comptable et financière d'un centre de profit
•Gestion du parc automobile
•Management de l’équipe
• Mécanique et carrosserie
• Expérience en gestion d'équipe
• Supervision
• Gestion de point de vente
• Sens de l'organisation
• Développement commercial
• Opérations
• Compétences en leadership
• Gestion du personnel
• Communication

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.