

Né en 1986
91200 Athis Mons
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2204281340

Conseiller commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2006 : Formation à Ecole de Vente Citroën sur Saint Ouen

Formation Conseiller Commercial

Sujets étudiés: Techniques de vente automobile, négociation commerciale (en BtoB et BtoC), financements, fiscalité automobile des entreprises, prospection Physique et Téléphonique (mises en situation)

2005 : Bac Pro à Ets EDF sur Villejuif

BAC PRO NRC (Négociation et relation client)

2004 : BEP à Lycée Jean Monnet sur Juvisy S/ Orge

BEP VAM (Vente Action Marchande)

Expériences professionnelles

2010 à ce jour :

Commercial / Electricien chez Sarl Martins sur Athis-mons

Etudes énergétiques, élaboration de devis et de factures, réaliser une mise en conformité électrique d'une installation domestique, créer et faire évoluer un réseau informatique et électrique, étudier, vendre et installer des systèmes de ventilations mécaniques contrôlées et de chauffage électrique

2007 - 2010 :

Conseiller Commercial Véhicule Neuf et Occasion chez Renault Come Et Bardon sur Viry-châtillon/draveil

Aménager l'espace de vente, être soucieux de l'environnement, animer un secteur avec 5 points de vente Renault, maîtriser la fiscalité automobile, effectuer des essais de véhicules, gérer le parc occasion, vendre des financements (LOA Crédit Bail...), être un collaborateur efficace, développer mon réseau de contacts, vendre des produits périphériques, connaître le marché Vo et la concurrence VN, fidéliser la clientèle pour perdurer dans le temps

2006 - 2007 :

Conseiller Commercial Itinérant Véhicule neuf chez Scc Citroën Paris Est sur Paris/vincennes

Etre autonome et efficace en prospection, gérer son emploi du temps, adapter les techniques de vente aux professionnels et aux particuliers, réaliser ses objectifs, prospecter sur le secteur

Langues

Portugais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, ISIS, Outlook

Atouts et compétences

CONSEILLER COMMERCIAL

Maîtrise du logiciel ISIS (Renault) et Force (Citroën)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Voyages : Rome, Venise, La Havane, Saint Domingue, Amsterdam, Majorque, Corse, Lisbonne, Barcelone etc...

Surf / BodyBoard : Lacanau, Ericeira

Ski : Tignes, Serre Chevalier et Chamrousse

Natation : Pratique régulière