Chargée Clientèle / Commerciale / Chef de projet

13150 BOULBON · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2204300715

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : PACA

Mobilité : sur toute la région

Rémunération : a étudier

Secteur : Services commerciaux

Formations

2017 — Bac +3 — IUT NIMES

Licence Professionnelle Droit, Economie, Gestion mention Management et Gestion des Organisations
- Maîtrise des caractéristiques environnementales juridiques et fiscales des entreprises
- Dialoguer avec les collaborateurs
- Manager une équipe et un projet
- Responsabilité dans la gestion la logistique, le marketing, la comptabilité, la finance et le RH

2015 — Bac +2

BTS Technico-Commercial :
- Compétences techniques, commerciales
- Prospecter
- Développer un portefeuille de clients
- Proposer une gamme de produit
- Négocier des marchés
- Assurer le suivi des contrats
- Planifier les rendez-vous
- Organiser et gérer des chantiers

2013 — Bac

BAC Scientifique Technologique et de la Gestion Ressources Humaines

Expériences professionnelles

03/2018 - à ce jour — Assistance Consolidée II

Gestion de planning, gestion des dossiers, accueil téléphonique, gestion client,
Facturation pris de rendez-vous, rédaction de compte-rendu, soin de l'orthographe

09/2017 - 03/2017 — Chef de projet

Animation et organisation de réunion, analyse de données, gestion de l'équipe, partage des tâches, autonomie et organisation, communication, déléguer, entretenir un lien avec partenaires, reporting, respect des objectifs.

08/2017 - 02/2018 — Chargée Clientèle

Saisie coordonnées clients, recherche et analyse d'anomalies suite à une bascule de Pro logiciel interne (Odyssée), respect des procédures

04/2017 - 07/2017 — Chef de projet

Poste à responsabilité, management d'une équipe et d'un projet, gestion des plannings, fixer et respecter des objectifs, s'informer, capacité de rédaction, contrôle des taches déléguées

02/2016 - 08/2016 — Technicienne sécurité DICT

Traitement DICT, mise en place plan de sécurité, respect des réglementations

10/2015 - 12/2015 — Commerciale

Saisie, commercialisation en BtoC, assurer la satisfaction client, encaissement, conseil client, fidélisation, technique de merchandising, technique de vente, disponibilité, dynamique, sourire, persévérance

01/2015 - 06/2015 — Préparatrice de commande

Respect des règles de sécurité, respect des procédures, organisée, bonne condition physique, satisfaction client, respect objectifs temporels.

09/2013 - 06/2015 — Technico-commercial

Commercialisation en BtoC, prospection, assurer le suivi des contrats clients, négocier des contrats, proposer une solution adaptée, gestion du portefeuille client et développement de l’activité commerciale

Langues

Espagnol (courant)

Compétences

- Maîtrise des caractéristiques environnementales juridiques et fiscales des entreprises
- Dialoguer avec les collaborateurs
- Manager une équipe et un projet
- Responsabilité dans la gestion la logistique, le marketing, la comptabilité, la finance et le RH
- Compétences techniques, commerciales
- Prospecter
- Développer un portefeuille de clients
- Proposer une gamme de produit
- Négocier des marchés
- Assurer le suivi des contrats
- Planifier les rendez-vous
- Organiser et gérer des chantiers

Logiciels

Pack Office, SketchUp, Access

Permis

Permis B

Loisirs

Passionnée de traditions camarguaises et régionales

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.