

Née en 1994  
**13150 Boulbon**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2204300715**

## Chargée clientèle / commerciale / chef de projet

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2017 : Bac +3 à IUT NIMES sur Nîmes**

Licence Professionnelle Droit, Economie, Gestion mention Management et Gestion des Organisations

- Maîtrise des caractéristiques environnementales juridiques et fiscales des entreprises
- Dialoguer avec les collaborateurs
- Manager une équipe et un projet
- Responsabilité dans la gestion la logistique, le marketing, la comptabilité, la finance et le RH

**2015 : Bac +2 sur Nîmes**

BTS Technico-Commercial :

- Compétences techniques, commerciales
- Prospector
- Développer un portefeuille de clients
- Proposer une gamme de produit
- Négocier des marchés
- Assurer le suivi des contrats
- Planifier les rendez-vous
- Organiser et gérer des chantiers

**2013 : Bac sur Nîmes**

BAC Scientifique Technologique et de la Gestion Ressources Humaines

### Expériences professionnelles

---

**03/2018 à ce jour :**

Assistance Consolidée II chez Cabinet Hudault sur Villeneuve Les Avignon

Gestion de planning, gestion des dossiers, accueil téléphonique, gestion client,

Facturation pris de rendez-vous, rédaction de compte-rendu, soin de l'orthographe

**09/2017 - 03/2017 :**

Chef de projet chez Direction Des Sports, Mairie sur Nîmes

Animation et organisation de réunion, analyse de données, gestion de l'équipe, partage des tâches, autonomie et organisation, communication, déléguer, entretenir un lien avec partenaires, reporting, respect des objectifs.

**08/2017 - 02/2018 :**

Chargée Clientèle chez Suez Eau France sur Avignon

Saisie coordonnées clients, recherche et analyse d'anomalies suite à une bascule de Pro logiciel interne (Odyssee), respect des procédures

**04/2017 - 07/2017 :**

Chef de projet chez Club Avignon Sports Loisirs sur Avignon

Poste à responsabilité, management d'une équipe et d'un projet, gestion des plannings, fixer et respecter des objectifs, s'informer, capacité de rédaction, contrôle des tâches déléguées

**02/2016 - 08/2016 :**

Technicienne sécurité DICT chez Enedis sur Nîmes

Traitement DICT, mise en place plan de sécurité, respect des réglementations

**10/2015 - 12/2015 :**

Commerciale chez Darty sur Lyon

Saisie, commercialisation en BtoC, assurer la satisfaction client, encaissement, conseil client, fidélisation, technique de merchandising, technique de vente, disponibilité, dynamique, sourire, persévérance

**01/2015 - 06/2015 :**

Préparatrice de commande chez E. Leclerc Drive sur Nîmes

Respect des règles de sécurité, respect des procédures, organisée, bonne condition physique, satisfaction client, respect objectifs temporels.

**09/2013 - 06/2015 :**

Technico-commercial chez Dispano sur Nîmes

Commercialisation en BtoC, prospection, assurer le suivi des contrats clients, négocier des contrats, proposer une solution adaptée, gestion du portefeuille client et développement de l'activité commerciale

## Langues

---

Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Logiciels

---

Pack Office, SketchUp, Access

## Atouts et compétences

---

- Maîtrise des caractéristiques environnementales juridiques et fiscales des entreprises
- Dialoguer avec les collaborateurs
- Manager une équipe et un projet
- Responsabilité dans la gestion la logistique, le marketing, la comptabilité, la finance et le RH
- Compétences techniques, commerciales
- Prospecter
- Développer un portefeuille de clients
- Proposer une gamme de produit
- Négocier des marchés
- Assurer le suivi des contrats
- Planifier les rendez-vous
- Organiser et gérer des chantiers

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Passionnée de traditions camarguaises et régionales