Directeur Commercial

75001 paris · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2205120752

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2022 — Bac +5 — IAE PARIS
- EXECUTIVE MASTER MARKETING ET PRATIQUES COMMERCIALES.
- EXECUTIVE MBA ENTREPREUNARIAT

Expériences professionnelles

2020 - 2022 — DIRECTEUR DU DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

Monteur de produits financiers défiscalisant digital et promoteur immobilier | Métropole, DROM-COM
- Optimiser la scalabilité de l'activité commerciale et augmenter le chiffre d'affaires des sociétés.
- Orchestrer et organiser les relations entre 250 partenaires, 21 collaborateurs, les autorités fiscales, et les prestataires.
- Réaliser les briefs pour les différents pôles (Marketing, Achat, IT, ...)
- Négocier avec les industriels au besoin de financement.
- Superviser le montage des dossiers de financement des sociétés éligible selon la législation.
- Définir et mettre en oeuvre la stratégie commerciale, les process de conversion, et les outils automatisés
- Imaginer et et créer des produits différenciant, former et encadrer les équipes commerciales.
- Implanter un service premium pour les grands comptes et mettre en place un SAV efficient.
- Réaliser les entretiens annuels des équipes et le reporting au PDG.

* Résultats : 17 millions d'euros vendus (+27,31% depuis 2019) / Résolution de 6 millions d'euros de contentieux /
31,6 % d'augmentation de la satisfaction client

2019 - 2020 — RESPONSABLE COMMERCIAL & MARKETING DIGITAL

Plateforme de crowdfunding, E-commerce | France
- Définir une solution SAAS novatrice en encadrant une équipe de 5 personnes (IT, commercial, Marketing).
- Encadrer une équipe de 4 commerciaux, chasse et élevage.
- Créer les types et gammes de produits selon les canaux de commercialisation (obligations, actions, hybride, love money).
- Former les équipes sur la préconisation et la négociation des solutions de financement.
- Penser la refonte complète du site E-commerce pour augmenter le CA par une expérience client optimisée.
- Réaliser des outils de scoring automatisé pour le suivi des performances.
- Reporting aux PDG hebdomadaires.

* Résultats : Augmentation de la conversion des leads de 27,3% / 720 K levé en 3 mois (augmentation de 12,7%

2016 - 2022 — DIRECTEUR COMMERCIAL / MARKETING & FONDATEUR

Promoteur événementiel, E-commerce | France, Amsterdam, Berlin, Madrid, NY.
- Devenir le leader français événementiel du secteur concerné.
- Développer une clientèle récurrente de plus 20 000 adhérents.
- Recruter et encadrer une équipe pluridisciplinaire de plus de 60 personnes.
- Définir le business model, le business plan et réaliser les statistiques de l'activité.
- Réaliser et implanter une stratégie commerciale win/win et un marketing océan bleu, ultra rentable.
- Sélectionner et négocier des partenariats grands comptes influents.
- Créer les produits et des actions de cross-selling et up-selling puissantes.
- Développer des licences d'exploitation internationales.

* Résultats : 1,6 millions d'euros de CA la deuxième année d'activité / Plus de 50 000 clients annuels / 18 contrats grands compte

2014 - 2016 — RESPONSABLE DU DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

E-commerce de consommable informatique | France
Dépoussiérer et simplifier la vente des consommables informatiques par une plateforme intuitive. Atteindre les clients avec une stratégie marketing inattendue. Optimisation du BFR et négociation avec les fournisseurs (Chine)

2012 - 2014 — FONDATEUR DE L'AGENCE

Digitalisations d'activités
Accompagner plus de 30 PME/TPE dans la digitalisation de leurs services en implantant des fonctionnalités dédiées et une
cohérence parfaite : Offre / Cible / Image de marque. Activité pour la digitalisation d'artistes du label Capitol, Universal Music France

Langues

Français (courant)

Compétences

CREATION D'OFFRES
MANAGEMENT
NEGOCIATION
E-COMMERCE / ESN
MARKETING DIGITAL
EXPERIENCE CLIENT

Atouts

ENTHOUSIASTE
ESPRIT D'EQUIPE
RIGOUREUX & EXIGEANT
ALTRUISTE & BIENVEILLANT
INCLUSION & INTEGRITE
TRANSPARENCE

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.