

Né en 1974
60290 Rantigny
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2205181307

Conducteur de travaux

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/1994 : Bac +2 à Epinal
DUT Techniques de Commercialisation

12/1992 :
BAC G 3 (gestion commerciale)

Expériences professionnelles

01/2019 - 12/2019 :
Conducteur de travaux chez Ar Sablage Et Peinture sur Marne-la-vallée
Suivi des chantiers (3 en cours et 5 réceptionnés) à DISNEYLAND PARIS, gestion des équipes et des intérimaires, négociation avec les différents fournisseurs, gestion des approvisionnements sur chantiers, lecture de plans et prise de cote pour le chiffrage de devis.

01/2015 - 12/2019 :
Responsable des ventes chez Crit Center sur Gentilly
Formation et encadrement des représentants (6), gestion du magasin de Gentilly, prospection, développement portefeuille client, préconisation sur les chantiers, remontées des informations sur le marché et la concurrence, mise en place d'opérations promotionnelles et prospections.

01/2013 - 12/2015 :
Attaché technico-commercial chez Db Peintures sur Paris (75)
Prospection, préconisation sur les chantiers, remontées des informations sur le marché et la concurrence, mise en place d'opérations promotionnelles et prospections, référencement nouveaux produits en magasin, négociation des achats.

01/2011 - 12/2013 :
Conseiller mandataire immobilier indépendant chez Era Immobilier sur Compiègne (60)
Prospection terrain et phoning, estimation des biens à la vente et à la location, présentation des biens aux acquéreurs et aux locataires, montage des compromis de vente et suivi des dossiers jusqu'à la signature de l'acte authentique.

01/2006 - 12/2011 :
Attaché Technico-commercial chez Couleurs De Tollens sur Saint-brice-sous-forêt
Prospection, préconisation sur les chantiers, remontées des informations sur le marché et la concurrence, développement portefeuille client, suivi des encours et des règlements, ouverture du magasin de Saint-Brice sous Forêt en 2008.

01/1998 - 12/2006 :

Attaché Technico-commercial Grands comptes chez Point P Idf sur Nanterre

Développement portefeuille client, suivi des encours et des litiges, préconisation sur les chantiers, remontées des informations sur le marché et la concurrence.

01/1995 - 12/1998 :

Attaché commercial chez Mtc

Reprise et développement du portefeuille clients, développement de franchises et dépositaires, mise en place de l'agencement et référencement des dépositaires.

Langues

Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant), Allemand (Oral : notions / Ecrit : débutant)