Conducteur de travaux

Né(e) en 1974 · 60290 RANTIGNY · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2205181307

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1994-12-31 — Bac +2 — Epinal
DUT Techniques de Commercialisation
1992-12-31
BAC G 3 (gestion commerciale)

Expériences professionnelles

2019-01-01 - 2019-12-31 — Conducteur de travaux

Suivi des chantiers (3 en cours et 5 réceptionnés) à DISNEYLAND PARIS, gestion des équipes et des intérimaires, négociation avec les différents fournisseurs, gestion des approvisionnements sur chantiers, lecture de plans et prise de cote pour le chiffrage de devis.

2015-01-01 - 2019-12-31 — Responsable des ventes

Formation et encadrement des représentants (6), gestion du magasin de Gentilly, prospection, développement portefeuille client, préconisation sur les chantiers, remontées des informations sur le marché et la concurrence, mise en place d'opérations promotionnelles et prospections.

2013-01-01 - 2015-12-31 — Attaché technico-commercial

Prospection, préconisation sur les chantiers, remontées des informations sur le marché et la concurrence, mise en place d'opérations promotionnelles et prospections, référencement nouveaux produits en magasin, négociation des achats.

2011-01-01 - 2013-12-31 — Conseiller mandataire immobilier indépendant

Prospection terrain et phoning, estimation des biens à la vente et à la location, présentation des biens aux acquéreurs et aux locataires, montage des compromis de vente et suivi des dossiers jusqu'à la signature de l'acte authentique.

2006-01-01 - 2011-12-31 — Attaché Technico-commercial

Prospection, préconisation sur les chantiers, remontées des informations sur le marché et la concurrence, développement portefeuille client, suivi des encours et des règlements, ouverture du magasin de Saint-Brice sous Forêt en 2008.

1998-01-01 - 2006-12-31 — Attaché Technico-commercial Grands comptes

Développement portefeuille client, suivi des encours et des litiges, préconisation sur les chantiers, remontées des informations sur le marché et la concurrence.

1995-01-01 - 1998-12-31 — Attaché commercial

Reprise et développement du portefeuille clients, développement de franchises et dépositaires, mise en place de l'agencement et référencement des dépositaires.

Langues

Anglais (Notions), Allemand (Notions)

Atouts

Connaissance du monde des chantiers, Connaissance technique du gros œuvre et du second œuvre, Prospection, Professionnalisme et rigueur, Négociation de contrat, Encadrement et formation de représentant, Transmission des connaissances techniques

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.