Key Account Manager

78400 Chatou · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2206170929

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/1998 — Bac +5 — SKEMA Business School
MS Marketing Management par la Qualité
12/1997
Maîtrise es Sciences Economique Mention « Économie et Gestion des Entreprises », Programme international Erasmus.

Expériences professionnelles

01/2010 - 12/2011 — Key Account Manager
Responsable comptes clefs : Gestion et développement du CA, développement de nouveaux comptes, vente directe complexe BtoB de progiciels, services et formations associées, management d'équipe.
01/2007 - 12/2010 — Créateur d'entreprise
Lancement et développement d'une agence immobilière, gestion opérationnelle, immobilier d'entreprise et de particuliers, promotion immobilière, gestion locative, gestion copropriétés.
01/2004 - 12/2007 — Key Account Manager
Responsable comptes clefs : Gestion et développement du CA, développement de nouveaux comptes, vente directe BtoB complexe de progiciels, services et formations associées.
01/1999 - 12/2001 — Key Account Manager
Responsable de 2 comptes clefs, vente indirecte BtoB complexes de progiciels, parc informatique, services et formations associées.
01/1998 - 12/1999 — Chef Produit Software
Gestion de produits pour des marques comme Microsoft, Lotus/IBM, Corel, etc.

Langues

Anglais (courant)

Atouts

Commerce B2B & B2C, Management d'équipe, Account Management, Marketing Produit, Audit Qualité, Certification ISO, Leadership, Goût du Challenge, Rigueur, Aisance relationnelle, Polyvalente, Positive et optimiste, Novatrice dans la recherche de solutions, Esprit vif et rapide, Esprit d'analyse et de synthèse

Loisirs

Voyages (USA, Europe), Sport, Cours de théâtre, Montage photos et vidéos

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.