

Née en 1975  
**78400 Chatou**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2206170929**

## Key account manager

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/1998** : Bac +5 à SKEMA Business School  
MS Marketing Management par la Qualité

**12/1997** :  
Maîtrise es Sciences Economique Mention " Économie et Gestion des Entreprises ", Programme international Erasmus.

### Expériences professionnelles

---

**01/2010 - 12/2011** :  
Key Account Manager chez Coheris sur Suresnes  
Responsable comptes clefs : Gestion et développement du CA, développement de nouveaux comptes, vente directe complexe BtoB de progiciels, services et formations associées, management d'équipe.

**01/2007 - 12/2010** :  
Créateur d'entreprise chez S.a.r.l sur Rhône Alpes  
Lancement et développement d'une agence immobilière, gestion opérationnelle, immobilier d'entreprise et de particuliers, promotion immobilière, gestion locative, gestion copropriétés.

**01/2004 - 12/2007** :  
Key Account Manager chez Togethersoft / Borland sur Paris La Défense  
Responsable comptes clefs : Gestion et développement du CA, développement de nouveaux comptes, vente directe BtoB complexe de progiciels, services et formations associées.

**01/1999 - 12/2001** :  
Key Account Manager chez Lotus / Ibm sur Paris La Défense  
Responsable de 2 comptes clefs, vente indirecte BtoB complexes de progiciels, parc informatique, services et formations associées.

**01/1998 - 12/1999** :  
Chef Produit Software chez Ingram Micro sur Lille  
Gestion de produits pour des marques comme Microsoft, Lotus/IBM, Corel, etc.

### Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

**Centres d'intérêts**

---

Voyages (USA, Europe), Sport, Cours de théâtre, Montage photos et vidéos