CHARGE D’AFFAIRES INTERNATIONAL

Né(e) en 1970 · 29217 Plougonvelin · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2207011233

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Bretagne
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1997 — Diplôme
Configuration des machines CATERPILLAR - MANITOU
1997 — Diplôme
Présentation annuelle et avantages des nouveaux modèles vis-à-vis de la concurrence
1990 — Bac +2
B.T.S Comptabilité et gestion des collectivités
1988 — BEP
B.E.P Comptabilités et gestion des collectivités
1988 — Bac
B.A.C Comptabilité et gestion des collectivités

Expériences professionnelles

2019 - à ce jour — CHARGE D’AFFAIRES INTERNATIONAL (IMPORT / EXPORT) - CREATION DE POSTE

-”6†–fg&R I& f`aires annuel : Septembre2019 : 0 € - Actuellement : 2 millions€
-”7.– F–öâ WB N•veloppement du département Travaux Publics - Mining - Industrie - Agricole
-”vW7F–öâ FR Æ 7W Ç–6† –à
-• &÷7 V7F–öâ WB N•veloppement de la clientèle en Afrique de l’Ouest - Afrique Centrale
-”î–vö6– F–öâ FW2 6ÿ·G2 WB ix fournisseurs
-• .— ation et suivi des objectifs et du budget annuel

2010 - 2019 — RESPONSABLE COMMERCIAL ASIE (Dealer CATERPILLAR -SEM - MANITOU) - CREATION DE POSTE

-”6†–fg&R I& f`aires annuel : Septembre 2010 : 0 € - 2019 : 10 millions €
-”÷W`erture du bureau de Shanghai et élaboration de la stratégie commerciale
-•&V7 utement et formation de l’équipe commerciale Shanghai
-•7W ÷ t et développement des équipes commerciales asiatiques en Afrique Centrale
-”WF lissement des budgets vente pour l’ensemble des gammes de produits
-•&W ÷ ting hebdomadaire de l’activité fonctionnelle en interne et une veille concurrentielle
-”6÷W`erture et accompagnement des équipes commerciales Chine - Afrique Centrale

2007 - 2010 — RESPONSABLE COMMERCIAL EQUIPEMENT (Dealer CATERPILLAR- MANITOU-HYSTER)

-”6†–fg&R I& f`aires annuel :Septembre 2007 : 10 millions € - Août 2010 : 16 millions €
-”÷W`erture et développement du département LOCATION CATERPILLAR Cameroun
-•&V7 utement des opérateurs location machines en collaboration avec le service technique
-•.–÷&v æ—6 F–öâ FR É&Vç6VÖ le de l’équipe commerciale vente machine
-”VÆ &÷ ation et suivi des budgets avec la direction et l’équipe commerciale
-” Þ–Æ–÷ ation de la réactivité des différents secteurs (Ventes, logistique, stock et garantie)
-•&W ÷ ting hebdomadaire à la Direction Générale
-•7V—f’ FW2 `entes machines - Energie et location

2005 - 2007 — RESPONSABLE D’AGENCE (Dealer CATERPILLAR -MANITOU -HYSTER - MERCEDES)

-”6†–fg&R I& f`aires annuel : Septembre 2005 : 6 millions € - Août 2007 : 18 millions €
-”Ö æ vVÖVçFWB 7V—f’ FR É& vVæ6R 7W" ÆR Æ â 6öÖÖW&6– Â Ò FÖ–æ—7G atif - Financier et Technique
-”N•veloppement de la partie commerciale dans un contexte hautement difficile
-”Ö æ vVÖVçB WB 7V—f’ FR É&Vç6VÖ le des commandes stock machines et pièces détachées

-•&W ÷ ting hebdomadaire à la Direction Générale
-”7.– F–öâ FR Æ &VÆ F–öâ 6öÖÖW&6– ÆR vec ARAB CONTRACTORS - Client N°1 TRACTAFRIC

2001 - 2005 — DIRECTEUR D’AGENCE (Dealer CATERPILLAR- MANITOU) - CREATION DE POSTE

-”6†–fg&R I& f`aires annuel : Avril 2001 : 100 K€ - Juin 2005 : 2 millions €
-”Ö æ vVÖVçB WB 7V—f’ FR É& vVæ6R 7W" ÆR Æ â 6öÖÖW&6– ÂÂ FÖ–æ—7G atif, financier et technique
-”7.– F–öâ WB ÷W`erture de l’agence de location CATERPILLAR
-”Ö æ vVÖVçB WB 7V—f’ FR É&Vç6VÖ le des commandes stock pièces détachées
-”N•veloppement des relations commerciales avec COLAS - VINCI SOGEA

1997 - 1999 — CONTROLEUR DE GESTION INTERNE

-•7W W vision de la production journalière du site de production
-•7V—f’ FW2 6ö× FW2 6Æ–VçG2 „÷W`erture et fermeture des comptes)
-•7W W vision et suivi des achats - logistique - stock
-•7W W vision des comptes financiers en collaboration avec un cabinet d’expertise comptable
-•7W W vision et suivi du recouvrement
-•.—7VÇF B Service opérationnel, structuré et rentable

1992 - 2001 — COMPTABLE

-•6 —6–R WB 7V—f’ FW2 6ö× FW2 6Æ–VçG0
-•7V—f’ I'VæR f–ævF –æR FR 6ö6ž—N—0

Langues

Français (Courant)

Compétences

-”`orte expérience dans la location - vente d’équipements - service
-”Ö—6R Vâ Æ 6R FR Æ 7G atégie groupe
-”N•veloppement des ventes pour clients internationaux
-•6 F—6`action clients
-”7.– F–öâ FR ÷7FR WB N•veloppement
-”Ö æ vVÖVçB WB 66ö× væVÖVçB FR É.— V— R 6öÖÖW&6– ÆP
-”VÆ &÷ ation et suivi des budgets
-”F—7 öæ– le à l’international
-”Ö —G ise de la supplychain

Logiciels

Pack Office, AS 400

Permis

Permis B

Loisirs

Histoire, Golf, Football

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.