

Né en 1970  
**77950 Moisenay**  
**0 à 1 an d'expérience**  
**Réf : 2207041250**

## Technico-commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

**1988** : Bac  
BAC G2 inter entreprise

**1988** : CAP  
CAP de comptabilité

### Expériences professionnelles

**2012 - 2012 :**  
Technico-commercial chez Société Kdi Négoce Généraliste Tôles  
Clientèle de serruriers, mairies, décorateurs, entreprises btp...  
Propection en Turquie pour l'importation de pierres naturelles, en vue de développer un marché avec les négocios en matériaux

**2009 - 2010 :**  
Technico-commercial chez Société Dierre ; Fabrication Et Distribution De Portes Blindées  
Création du poste pour le suivi et le développement sur la France des enseignes LEROY MERLIN et LAPEYRE.  
Etablissement des devis, suivi des commandes, relation avec les centrales d'achats.  
Formation des vendeurs et artisans.  
SECTEUR : France

**2004 - 2009 :**  
Agent commercial indépendant  
Référencement auprès des centrales d'achats des différentes sociétés représentées.  
Suivi et développement des négocios en matériaux, menuisiers, agenceurs, fenêtriers, couvreurs  
Prescription auprès des architectes et bureaux d'études.  
SOCIETES REPRESENTEES en tant qu'agent commercial  
FAKRO : fabrication de fenêtres de toits  
LANDINI : fabrication d'éléments de toitures en fibro ciment  
CFP : fabrication de portails alu et pvc  
DISTEP : distribution de motorisations pour portails et portes de garages  
ROMEX : fabrication de joints pour dallages et pavés  
CHIAPPEROSTONE : extraction de pierres naturelles et pavés

**2001 - 2003 :**  
Technico-commercial chez Fabemi : Fabrication Et Distribution De Pierres Reconstituées  
Clientèle : négocios matériau, paysagistes, architectes, pisciniers  
Mise en oeuvre et suivi de chantiers

Gestion de stock de plates-formes logistique (UNMRP / LETNA)  
SECTEUR : IDF, Nord, Normandie, Est

#### **1997 - 2001 :**

Technico-commercial chez Autogyre : Fabrication Et Distribution De Ventilation Naturelle Et Mécanique  
Clientèle : GSB, négoces matériaux, fournitures industrielles, quincailleries  
Encadrement de deux commerciaux juniors  
SECTEUR : IDF, Normandie, Centre

#### **1996 - 1996 :**

Technico-commercial chez Actis : Fabrication Et Distribution D'isolation Mince  
Clientèle : négoces matériaux, couvreurs, entreprise générale, architectes.  
SECTEUR : 27, 28,76

#### **1989 - 1996 :**

Technico-commercial chez Amar (filiale Legrand) : Fabrication Et Distribution De Systèmes D'alarmes  
Clientèle : GSB, électriciens.  
Implantation des produits en rayons et animations  
Formation des vendeurs magasins  
Suivi des points de ventes.  
SECTEUR : IDF ouest, Normandie, Bretagne, Centre

### **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

### **Atouts et compétences**

---

Technico-commercial

### **Permis**

---

Permis B

### **Centres d'intérêts**

---

Golf, co-fondateur et éducateur fédéral d'une école de rugby, boxe française, saxophone, lecture