Chargé d’affaires

Né(e) en 1966 · 28500 Cherisy · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2207130948

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1984 — CAP

CAP Peinture Revêtement de sol et murs Formation CAP Peinture Revêtement de sol et murs (1984). Métreur, peinture et sol souple et dur (1990). Formation à la gestion et comptabilité PME. Validation des acquis (niveau BTS). Stage hygiène et sécurité sur les chantiers. Formation étude et économie de la construction T.C.E (1999). Cursus Manager – module 1 à 4 – Institut des bâtiments Marcel Mandel. Formation technico-commerciales (40h – 1995). Maîtrise de l’outil informatique (Word, Excel, Batigest).

Expériences professionnelles

2013-01-01 - 2025-12-31 — Chargé d’affaires, Métreur, TCE

Marché à bon de commande Sol PVC et Peinture, Faux Plafond, Carrelage. Gestion financière des chantiers, déboursé, suivi des affaires, appel d’offre public. Clients : Hôtel Matignon, APHP, Mairie, Ministère de l’intérieur, Conseil Général 92, Ville de Paris, Cour des comptes, collèges, crèches.

2011-01-01 - 2012-12-31 — Chargé d'affaires TCE

Étude des projets, gestion commerciale et suivi de la relation avec les clients et fournisseurs, supervision du suivi économique et financier des opérations, ciblage projets, prospection clientèle, estimation du coût des travaux et établissement des devis détaillés, maîtrise des techniques de prospection afin d'accroître les parts de marché. Réalisation de logements neufs en sol souple et dur (clients : Bouygues) 40 et 60 logements, rénovation divers peinture et sol (clients : architectes, syndic, particuliers, école privée et publique, marché d'entretien avec bailleurs sociaux), salle blanche en sols.

2000-01-01 - 2011-12-31 — Chargé d'affaires TCE

Identification des donneurs d'ordre (maîtrise d’œuvre, maîtrise d’ouvrage), prospection de nouveaux clients, gestion et suivi des marchés publics (contrats cadres), chiffrage des marchés et appels d'offres (public et privé en TCE), suivi de la balance client, gestion et optimisation du temps de travail, planning et suivi de chantier, fidélisation et développement du portefeuille clients (CG 92, CG 93, CG 94, architectes, bailleurs sociaux, écoles publiques et privées, etc.), définition des moyens techniques, financiers et humains, maintien de la marge tout en augmentant le chiffre d’affaires, établissement des devis quantitatifs et estimatifs, reporting financiers à la direction, consultation et choix des sous-traitants, établissement des dossiers de consultation complets, gestion des chantiers de la phase études/travaux jusqu’à l’établissement du décompte final, réception des travaux et contrôle du parfait achèvement de l'ouvrage. Réalisation de ravalement en maçonnerie et ITE (clients : bailleurs sociaux, MOE), rénovation de logements en milieu occupé en TCE (clients : OPH, BDF, etc.), rénovation d’écoles publiques et privées (peinture, sol, faux plafond), rénovation d’hôtels (peinture, sol, carrelage, faux plafond).

1998-01-01 - 2000-12-31 — Chargé d'affaires peinture, sols PVC, carrelage

Ravalement en maçonnerie et ITE (clients : particuliers, MOE et MO), école publique et privée rénovation et neuf (clients : public et privé), rénovation d'intérieur et TCE (clients : particuliers, architecte, syndic).

1993-01-01 - 1997-12-31 — Métreur

1987-01-01 - 1993-12-31 — Chef d'équipe

Compétences

Connaissances de l'environnement juridique et réglementation liée aux normes de sécurité, hygiène, santé, Suivi financier de chantier, Suivi des affaires, Marchés publics, Peinture, Pose de faux plafond, Carrelage, Revêtements de sol, Gestion financière, Prospection, Gestion commerciale, Chiffrage, Établissement de devis, Pose de sol souple, Gestion des appels d'offres publics, Suivi de chantier, Réception de travaux,

Ravalement de façade, Maçonnerie, Isolation, Rénovation intérieure, Gestion de PME, Hygiène et sécurité, Économie du bâtiment, Management d'équipe, Vente technique

Atouts

Autonomie, Méthode, Organisation, Sens de la précision, Rigueur, Polyvalence, Aisance relationnelle, Connaissances des contraintes techniques en bâtiments, Connaissances de l'environnement juridique et réglementation liée aux normes de sécurité, hygiène, santé, Suivi financier de chantier, Suivi des affaires, Marchés publics, Word, Excel, Batigest, Peinture, Pose de faux plafond, Carrelage, Revêtements de sol, Gestion financière, Prospection, Gestion commerciale, Chiffrage, Établissement de devis, Pose de sol souple, Gestion des appels d'offres publics, Suivi de chantier, Réception de travaux, Ravalement de façade, Maçonnerie, Isolation, Rénovation intérieure, Gestion de PME, Hygiène et sécurité, Économie du bâtiment, Management d'équipe, Vente technique

Logiciels

Batigest, Excel

Permis

Permis B

Loisirs

Pratique marche à pied et vélo, Ancien pompier volontaire (6 ans), Service militaire Marine nationale (Fusillier marins) – 3 ans

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.