Acheteur

Né(e) en 1984 · 91160 LONGJUMEAU · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2207141639

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2005 — Bac +2 — ICN nancy
Diplôme d’Études Supérieures de Commerce International
2004 — Bac +3 — IUT Nancy -Brabois
Licence professionnelle de Commerce
2003 — Bac +2 — Institution St Joseph
BTS Maintenance Industrielle
2001 — Bac — Institution St Joseph
Baccalauréat STI Génie mécanique

Expériences professionnelles

2015 - 2020 — Caviste / Gérant

• Gestion intégrale du point de vente.
• Accueil client, conseil et vente.
• Veille à la bonne tenue du point de vente.
• Gestion des commandes et des livraisons.
• Valorisation de l'espace commercial.

2009 - 2014 — Responsable des Achats

• Gestion de portefeuille produits et fournisseurs.
• Négociation des contrats d’achats en collaboration avec les différents services de l’entreprise.
• Étude de Marché Fournisseurs et produits.
• Analyse et suivi des achats réalisés et tendances à suivre. Veille technologique.
• Suivi des contrats : livraisons, qualité, paiement, gestion des litiges.
• Évaluation des fournisseurs

2008 - 2009 — Commercial Import/Export

• Achats de fournitures industrielles et matériels techniques.
• Analyse et réponse à des appels d’offres internationaux.
• Sourcing international.
• Négociation et suivi des contrats import et export.
• Gestion de portefeuille client à l’export

2006 - 2008 — Technico-commercial

• Gestion client.
• Réponses à des appels d’offres : analyse des conditions techniques et commerciales.
• Consultation de sous-traitant.
• Négociation d’affaires.
• Lancement du matériel en production et suivi de sa fabrication.
• Gestion de l’information commerciale.

Langues

Français (Courant)

Compétences

Compétences techniques : Électrique : CFO-CFA, VDI, contrôle d’accès
Pétrolier : Tubes, vannes, instrumentation, normes.
Mécanique: Maintenance mécanique et automatisme, métrologie, normes.
Compétences achats : Sourcing, analyse et création de cahier des charges.
Optimisation des achats, gestion des délais, de la logistique et des litiges.
Négociation des contrats avec les fournisseurs.
Compétences commerciales: Gestion et développement de portefeuille client en France et à l’international.
Maîtrise des pratiques à l’export.
Gestion de la logistique en France et à l’export.
Négociation client.
Mise en place d’événements et d animations promotionnelles

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B

Loisirs

Sports de montagne. Danse. Musique.
Organisation d’événements culturels

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.